

مقایسه ابعاد حقوقی اعتبارات اسنادی و تعهد پرداخت بانکی

محسن صادقی*

دانشیار مؤسسه حقوق تطبیقی دانشکده حقوق و علوم سیاسی دانشگاه تهران

سمیرا سلیمانزاده

دانشجوی دکترای حقوق خصوصی دانشکده حقوق و علوم سیاسی دانشگاه تهران

(تاریخ دریافت: ۱۳۹۴/۹/۱۵ - تاریخ تصویب: ۱۳۹۶/۲/۶)

چکیده

در میان ابزارهای مختلف تجارت الکترونیکی، به اعتبار اسنادی به جهت رواج استفاده از آن بیشتر توجه شده است، اما با ظهور ابزار تعهد پرداخت بانکی در سال ۲۰۱۳، پرسش درخصوص تفاوت‌ها و تردید درباره کاربرد و قلمرو هریک، اذهان حقوق‌دانان را به خود مشغول کرد. نویسنده‌گان این مقاله برای رفع نسبی خلاً تحقیقاتی پیرامون مقایسه دو موضوع یاد شده، در صدد بیان تفاوت‌ها و تبیین قلمرو و کاربرد هریک از این ابزارها برآمده‌اند. پژوهشی که درنهایت به این نتیجه می‌رسد که با توجه به تفاوت کارکرد و ساختار دو نهاد اعتبار اسنادی و تعهد پرداخت بانکی و تفاوت در روابط حقوقی موجود در آن دو، هریک از آن‌ها مختص دسته‌های خاصی از تجار و معاملاتشان هستند که در جایگاه خود مفیدند، استفاده می‌شوند و نمی‌توانند جایگزین دیگری شوند.

واژگان کلیدی

اعتبارات اسنادی، تجارت الکترونیکی، تعهد پرداخت بانکی، URBPO، UCP و eUCP

۱. مقدمه

گسترش و رشد تجارت بین‌الملل و رای مرزهای جغرافیایی کشورها، از یکسو و نگرانی‌های فعالان حوزه تجارت بین‌الملل از بعد مکان، مسئله زمان، امنیت و اعتماد در معاملات (wood, 2010: 231) از سوی دیگر، اذهان حقوق دانان را به سمت پیش‌بینی راه حل‌های جایگزین شیوه‌های تجارت سنتی (از قبیل پرداخت نقدی یا پیش‌پرداخت ثمن، پرداخت و عده‌دار یا حساب مفتوح^۱ و وصول استادی یا ترتیبات وصولی^۲) یا شیوه‌های تجارت الکترونیک سوق داده است که با ویژگی‌های منحصر به‌فردی چون تعطیل ناپذیر بودن، کاهش هزینه مبادلات، حذف موائع زمانی و مکانی چند سالی است که به پدیده غالب جهانی بدل شده است. این شیوه با افزایش سهم خود در مبادلات تجاری داخلی و بین‌المللی، به تدریج ضمن به‌جالش کشیدن مسائل تجارت سنتی و شیوه‌های معمول مبادلات، جایگزین آن‌ها شده است.^۳ امتیازات یادشده، سبب شده است تا استفاده از تجارت الکترونیکی به یکی از استراتژی‌های

۱. روش حساب مفتوح (حساب‌باز) توافقی است که به موجب آن واردکننده تعهد می‌کند هم‌مان یا طی موعد مشخصی پس از انجام عمل معینی از سوی صادرکننده مبلغی پول را به حساب تعیین‌شده‌ای واریز کند. گاهی واردکننده تعهد می‌کند که فقط ثمن قرارداد را هم‌مان با دریافت کالا پرداخت کند. در این شکل از توافق صادرکننده کالا را ارسال و استداد حمل یا خود کالا را همراه صورت حسابی دایر بر مطالبه ثمن به واردکننده تسليم می‌کند. سپس، واردکننده بابت ثمن برات بانکی یا چک برای صادرکننده می‌فرستد یا وجه ثمن را از طریق انتقال تلگرافی، انتقال پستی، یا شیوه مورد توافق دیگری به حساب معرفی شده صادرکننده حواله می‌کند. این نوع حواله وجه از طریق سیستم بانکی انجام می‌شود، اما هیچ اعتبار بانکی یا وثیقه‌ای برای معامله داده نمی‌شود. تی‌لاریا، ایمانوئل (۱۳۸۵). «روش‌های پرداخت ثمن در تجارت الکترونیک، آیا جایگزین‌های ممکن و کارآمدی برای انتشار اسنادی وجود دارد؟» مجله حقوقی، نشریه مرکز امور حقوقی بین‌المللی معاونت حقوقی و امور مجلس ریاست جمهوری، شماره ۳۴، صفحه ۱۶۱.

۲. وصول استادی یا ترتیبات وصولی، مکانیسمی قدیمی است که از طریق آن بانک، طبق درخواست یا دستور صادرکننده با ازانه یک یا چند برات و استداد حمل مربوط به واردکننده، ثمن را از واردکننده وصول می‌کند. این روش در قدیمی ترین شکل خود که بیع استادی نامیده می‌شود، مستلزم آن بود که صادرکننده با کارگیری منصدی حمل، به وی دستور دهد مدامی که خریدار ثمن را نپرداخته یا یک سند قابل معامله دایر بر تعهد به پرداخت ثمن را امضا نکرده است، از تسليم کالا به وی خودداری کند. همان، صفحه ۱۶۲.

۳. در حال حاضر، پخش عمده‌ای از حجم تجارت الکترونیک در جهان از طریق تجارت الکترونیک صورت می‌گردد و ایران در رتبه‌بندی کشورها درخصوص میزان استفاده از تجارت الکترونیک هفتاد و هفت‌میلیون کشور و در میان ۱۰ کشور برتر آسیا و اقیانوسیه است. به نقل از:

[http://www.isna.ir/news/95100502230/%D8%B1%D8%AA%D8%A8%D9%87-%D8%AA%DA%A9-%D8%B1%D9%82%D9%85%DB%8C-%D8%A7%DB%8C%D8%B1%D8%A7%D9%86-%D8%AF%D8%B1-%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D8%AA-%D8%A7%D9%84%DA%A9%D8%AA%D8%B1%D9%88%D9%86%DB%8C%DA%A9-%DB%8C.](http://www.isna.ir/news/95100502230/%D8%B1%D8%AA%D8%A8%D9%87-%D8%AA%DA%A9-%D8%B1%D9%82%D9%85%DB%8C-%D8%A7%DB%8C%D8%B1%D8%A7%D9%86-%D8%AF%D8%B1-%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D8%AA-%D8%A7%D9%84%DA%A9%D8%AA%D8%B1%D9%88%D9%86%DB%8C%DA%A9-%DB%8C)

تاریخ آخرین بازدید: ۹۶/۷/۲۱

بازاریابی^۱ تبدیل شود و بسیاری از شرکت‌ها و مؤسسات تجاری، سیستم‌های ارائه خدمات خود به مشتریان را، به ابزارهای الکترونیکی مجهز کند.

بانک‌ها نیز در این میان، در صددند از طریق ارائه شیوه‌های کارآمد ارائه خدمات الکترونیکی بر بانک‌های رقیب برتری یابند. یکی از این شیوه‌ها، استفاده از اعتبارات استنادی^۲ است که چند سالی است در روابط میان تجار حقيقی و حقوقی رواج یافته و تحت رژیم مقررات متحده‌الشكل اتفاق بازگانی بین‌المللی^۳ برای اعتبارات استنادی^۴ است.

پس از آن در نیاز به ایمن‌سازی بیشتر معاملات، مقررات متحده‌الشكل برای تعهد پرداخت بانکی^۵ به تصویب کمیسیون بازگانی اتفاق بازگانی بین‌المللی و انجمن خدمات بین بانکی (سویفت)^۶ رسید، بدون اینکه جایگزین مقررات سابق شود و به موجب آن تعهد پرداخت بانکی^۷، در کار اعتبار استنادی، از ابزارهای سریع و ایمن در این حوزه شمرده شد. تصویب مقررات یادشده خود مؤیدی بر نیاز تجار مبنی بر فعالیت در فضایی امن‌تر و عاری‌تر از دغدغه‌هایی بود که محیط اعتبارات استنادی الکترونیک را خدشه‌دار کرده بود.

شایان یادآوری است که تا سال ۲۰۰۷ مقررات اعتبارات استنادی برای استناد کاغذی^۸ استفاده می‌شد، اما در سال ۲۰۰۷ و همگام با الکترونیکی شدن ارائه استناد، اعتبارات استنادی الکترونیک^۹ در کنار اعتبارات استنادی کاغذی قدم به عرصه تجارت بین‌الملل گذاشت. از آن پس، اعتبار استنادی کاغذی و الکترونیک در کنار یکدیگر برای ارائه کاغذی و الکترونیکی استناد استفاده می‌شد. به این معنا که ابتدا در سال ۱۹۹۴ مقررات متحده‌الشكل اعتبارات استنادی برای ارائه فیزیکی استناد – که بارها ویرایش و بهروزرسانی شد و آخرین نسخه ویرایش شده

1. marketing strategies

2. Letter of Credit

3. ICC: international chamber of commerce

4. UCP: uniform custom rules of presentation of documents in documentary credits

5. URBP0: uniform rules for bank payment obligation

6. Swift society for worldwide Interbank Financial Telecommunication

سویفت یک انجمن تعاونی غیرانتفاعی است که چندین کشور اروپایی و امریکایی شمالی در سال ۱۹۷۳ راهاندازی کردند و هدف از تأسیس آن، جایگزین کردن روش‌های غیراستاندارد کاغذی با روش استاندارد و یکتاخت جهانی بود. سویفت در هر کشوری دارای یک نقطه دسترسی است که خود مؤسسه کنترل آن را بر عهده دارد. سویفت برای ارسال و دریافت هرگونه پیام ارزی، در بین واحدهای ارزی بانک‌های داخل و خارج کشور استفاده می‌شود. این سیستم به منظور سرعت‌بخشیدن به انجام معاملات ارز و جلب رضایت مشتریان، همچنین هماهنگی تمام عملیات ارزی در سطح جهانی با استفاده از نرم‌افزاری استاندارد مورد توجه قرار گرفته است.

7. BPO: bank payment obligation

۸ در برخی نوشه‌ها، از عبارت «استناد دستی» در برابر استناد الکترونیکی استفاده می‌شود، اما این اصطلاح درست به نظر نمی‌رسد، زیرا در تهیه استناد الکترونیکی نیز عامل دست دخیل است و این استناد نیز نوعی استناد دستی محسوب می‌شوند. با این تفاوت که در استناد فیزیکی و معمول، ترکیب دست و قلم و در استناد الکترونیکی، ترکیب دست و رایانه، سند را تهیه می‌کند. از این رو، نویسنده‌گان این مقاله، از عبارت «استناد کاغذی» در برابر استناد الکترونیکی استفاده کرده‌اند.

9. electronic presentation of documents in documentary credits

آن UCP600 است- و سپس مقررات متحدالشکل برای ارائه الکترونیکی اسناد، به منزله ضمیمه سند اصلی و در کنار سند قبل، خاص اعتبارات اسنادی الکترونیکی تصویب شد.

البته مقررات eUCP جایگزین UCP نشده است، بلکه هر زمان که طرفین به ارائه الکترونیک اسناد مایل باشند، تحت شمول این مقررات قرار می‌گیرند، به گونه‌ای که در موارد سکوت eUCP و در تفسیر مواد الحاقیه مذکور، از UCP استفاده می‌شود (رنجر، ۱۳۸۵: ۵۸).

این رویه تا سال ۲۰۱۳ که اولین مقررات تعهد پرداخت بانکی لازم‌الاجرا شد، همچنان ادامه داشت تا اینکه اتفاق بازگانی بین‌المللی و جامعه جهانی ارتباطات مالی بین بانکی (سوییفت) مقررات متحدالشکلی را برای تعهد پرداخت بانکی تصویب کردند که در مقدمه آن مقررات ذکر شده است که به منزله روشی میانه^۱ برای اعتبار اسنادی سنتی^۲ و روش حساب باز^۳ ابداع شده است. با اینکه این مرجع جایگاه این روش را تبیین کرده و هرگز در صدد جایگزین کردن آن با سایر روش‌های پرداخت نبوده است، اما در سال‌های اخیر تردید جایگزینی و بلااستفاده‌ماندن اعتبارات اسنادی بهویژه با تأکید بر ایرادات و نواقص آن مطرح شده است. همچنین، تفاوت‌های کارکردی و ساختاری میان این دو شیوه از مباحثی بود که در پاسخ به این تردیدها مجال بحث بیشتری را می‌طلبد.

اعتبار اسنادی الکترونیک شیوه‌ای است برای پرداخت بهای معامله که طرفین آن را در توافق خود قید می‌کنند در این شیوه، توافق می‌کنند که هر زمان فروشنده اسناد حمل کالا را به بانک خود ارائه داد، خریدار نیز دستور پرداخت وجه را به بانک خود بدهد. طبق اسنادی که فروشنده به بانک ارائه می‌دهد و بعد از بررسی اسناد از سوی آن بانک، تأیید صحت آن و مطلع کردن بانک خریدار، دستور پرداخت وجه از سوی خریدار صادر و وجه به فروشنده پرداخت می‌شود. به بانک خریدار، بانک ابلاغ‌کننده^۴ و به بانک فروشنده بانک تعیین شده^۵، به خریدار، متقاضی^۶ و به فروشنده ذی نفع^۷ گفته می‌شود.

تعهد پرداخت بانکی نیز شیوه پرداخت جدید است که به موجب آن تعهدی برگشت‌ناپذیر و مستقل برای پرداخت وجه از سوی بانک خریدار به بانک فروشنده در سراسرید معین یا به صورت مدت‌دار ایجاد می‌شود. این تعهد زمانی انجام می‌شود که تطابق داده‌ها با آنچه در

-
- 1. middle
 - 2. Traditional letters of credit
 - 3. Open account
 - 4. Issuing bank

به نظر می‌رسد که از آن جهت که این بانک گشایش اعتباری را به نفع فروشنده به وی ابلاغ می‌کند به آن بانک ابلاغ‌کننده گفته می‌شود.

- 5. Nominated bank
- 6. applicant.
- 7. beneficiary

قرارداد مشخص شده بود، از سوی بانک تأیید شود. شایان یادآوری است که در این شیوه، مرکزی به نام مرکز بررسی داده‌ها^۱ صحت و سقم آن‌ها را بررسی و به بانک اعلام می‌کند. این دو شیوه پرداخت با یکدیگر قابل مقایسه‌اند، زیرا از دو جهت به یکدیگر شبیه‌اند. نخست اینکه هدف در هریک از آن‌ها یکسان است، یعنی هر دو به پرداخت به ذی نفع (فروشنده) منجر می‌شوند مشروط به اینکه شرایط مقرر در قرارداد میان طرفین برآورده شود. همچنین، در هر دو شیوه پرداخت بانک به منزله شخص ثالث بی‌طرف که تضمین‌کننده پرداخت است، ظاهر می‌شود. شایان یادآوری است که تاکنون در هیچ پژوهشی اعم از مقاله، پایان‌نامه یا رساله این دو شیوه به شکل تطبیقی بررسی نشده‌اند، هرچند مقالات و پایان‌نامه‌هایی درخصوص اعتبارات استنادی کاغذی و الکترونیک نگارش شده است.^۲ بنابراین، پژوهش پیش‌رو از این جهات که هم تعهد پرداخت بانکی را با انتکا به مقررات جدید و متعدد‌الشكل آن به خواننده معرفی می‌کند و هم آن را در ترازوی مقایسه با شیوه دیگری از پرداخت، یعنی اعتبارات استنادی قرار می‌دهد، تحقیقی نوین به شمار می‌آید.

سؤالات ما در این پژوهش این است که: تفاوت‌ها و شباهت‌های اعتبار استنادی و تعهد پرداخت بانکی چیست؟ آیا ظهور شیوه تعهد پرداخت بانکی کارایی اعتبار استنادی را از میان برده است؟ فرضیه ما در این مقاله این است که هریک از شیوه‌های تعهد پرداخت بانکی و اعتبار استنادی خاص یکسری معاملات‌اند و برای دسته‌های مختلفی از تجار طراحی شده‌اند و از آنجا که طبق نظر مرجع وضع مقررات تعهد پرداخت بانکی، این شیوه برای رفع ایرادات روش حساب‌باز ابداع شده و شیوه‌ای واسطه بین اعتبارات استنادی و روش حساب‌باز است، با ظهور آن مقررات اعتبارات استنادی و کارایی آن هم چنان به قوت خود باقی است.

با توجه به تعریف مختصی که بنا به اقتضای مقدمه بیان شد، هرچند هر دو اعتبار استنادی قابلیت مقایسه را با تعهد پرداخت بانکی دارند، اما به نظر می‌رسد که تردیدها بیشتر حول محور اعتبارات استنادی الکترونیک باشد، لذا در این مقاله سعی داریم جایگاه اعتبار استنادی الکترونیک و تعهد پرداخت بانکی را در برابر یکدیگر تبیین کنیم. به‌منظور نیل به هدف یادشده این پژوهش در سه قسمت بیان می‌شود؛ قسمت نخست به معرفی، مراحل شکل‌گیری و ابعاد حقوقی اعتبار استنادی و بخش دوم به معرفی و مراحل شکل‌گیری و ابعاد حقوقی تعهد

1. TMA: Trade matching application

۲. برای مثال، مقاله‌ای با عنوان «روابط حقوقی طرفین اعتبار استنادی» در مجله حقوق اسلامی، سال چهارم، شماره ۱۶، در بهار ۸۷ نگارش شده است. همچنین، مقاله‌ای تحت عنوان «بررسی روابط حقوقی طرف‌های اعتبار استنادی الکترونیک» در مجله پژوهش‌های حقوقی، سال ۸۶، شماره ۱۲ به چاپ رسیده است. مقاله نخست به جنبه الکترونیکی این شیوه توجه نداشته و مقاله دوم نیز قادر جنبه تطبیق با تعهد پرداخت بانکی است.

پرداخت بانکی می‌پردازد. در بخش سوم ابعاد حقوقی این دو شیوه پرداخت را با بیان تفاوت‌ها و شباهت‌های آن‌ها تبیین می‌کنیم.

۲. مفهوم، مراحل شکلگیری و ابعاد حقوقی اعتبارات استنادی
در این بخش، ابتدا با مفهوم و مراحل اعتبارات استنادی، آشنا می‌شویم، سپس ابعاد حقوقی آن را بررسی می‌کنیم.

۱.۲. مفهوم اعتبارات استنادی

با توجه به سکوت مقررات متحده‌الشكل راجع به اعتبارات استنادی نظیر UCP و eUCP درخصوص مفهوم اعتبار استنادی و سکوت مقررات ملی اکثر کشورها از جمله ایران، شاید درک مفهوم جامعی از اعتبارات استنادی میسر نباشد اما، شاید بتوان گفت که عرف و روش یکنواخت اعتبارات استنادی (ویرایش ۲۰۰۷) تعریف جامعی از آن به دست می‌دهد (اشمیف، ۱۳۷۸: ۶۱۳).

از نظر مقررات متحده‌الشكل اعتبارات استنادی، اعتبارات استنادی عبارت است از: هر نوع توافقی که طبق آن، بانک گشاینده اعتبار^۱ بنا به تقاضا و دستورالعمل‌های متقاضی اعتبار، به پرداخت به ذی نفع یا حواله کرد او ملزم می‌شود^۲، یا بانک ابلاغ‌کننده یا حسب مورد تأیید‌کننده را در مقابل استناد شرط‌شده در قرارداد، به این نوع پرداخت مجاز می‌کند، مشروط بر اینکه عبارات و شرایط اعتبار رعایت شود. در اعتبار استنادی الکترونیک، قرارداد پایه و تبادل استناد مربوط نظیر بیمه و حمل، به شیوه الکترونیک صورت می‌گیرد (تی‌لاریا، ۱۳۸۵: ۱۵۷).

۲.۲. مراحل شکلگیری اعتبار استنادی

براساس تعریفی که از اعتبار استنادی ارائه شد، می‌توان مراحل شکلگیری و تکمیل اعتبار استنادی الکترونیکی را به شکل زیر ترسیم کرد:

۱. فروشنده و خریدار در قرارداد پایه خود موافقت می‌کنند که پرداخت براساس اعتبار استنادی صورت گیرد، این توافق می‌تواند به صورت عقد الکترونیک باشد؛ ۲. سپس متقاضی اعتبار، به بانک گشاینده اعتبار که در محل تجارت خود واقع است دستور می‌دهد که اعتبار را برای فروشنده که ذی نفع اعتبار است، گشايش و در آن، شرایط و دستورالعمل‌هایی را برای

۱. به این بانک غالباً corresponding bank می‌گویند که البته اگر پرداخت وجه را نیز تأیید و به تعهد خود اضافه کند، confirming bank می‌گویند. این بانک همان بانک تعیین شده است.

۲. این فرض در صورتی است که بانک گشاینده اعتبار خود، دارای نمایندگی در محل فروشنده باشد.

بانک مشخص کند؛ ۳. بانک گشاینده اعتبار با بانک ابلاغ‌کننده یا تأییدکننده اعتبار^۱ -که غالباً در محل فروشنده واقع است- هماهنگی می‌کند که ضمن دریافت استناد حمل از فروشنده و تأیید انطباق آن‌ها، مبلغ اعتبار را به وی پرداخت کند؛ ۴. بانک ابلاغ‌کننده به اطلاع ذی نفع می‌رساند که اعتباری به نفع او گشایش یافته و آماده دریافت استناد از وی و در قبال آن پرداخت وجه اعتبار به اوست (بانک ممکن است این عمل را به انضمام تأیید وجه اعتبار انجام دهد که در صورت تأیید وجه اعتبار از سوی بانک ابلاغ‌کننده، تعهد مستقیم و مستقلی، برای وی در قبال ذی نفع به بار می‌آید) (صادقی و اسفنجانی، ۱۳۸۵: ۱۰). نکته درخور توجه در این مرحله این است که اگر بانک گشاینده اعتبار، در محل اقامت فروشنده، دارای شعبه یا نمایندگی باشد، مراحل ۳ و ۴ در هم ادغام می‌شوند و بانک گشاینده اعتبار، از طریق شعبه خود واقع در محل اقامت فروشنده به او اطلاع می‌دهد که اعتباری به نفع او گشایش یافته است و پرداخت را از طریق نماینده خود انجام می‌دهد؛ ۵. بعد از اینکه فروشنده اطلاع یافت که اعتباری به نفع او گشایش یافته است، به حمل کالاهای تحقیل بارنامه^۲ و تحويل آن به بانک مبادرت می‌کند (Lee, 2006: 161)؛ ۶. بانک ابلاغ‌کننده پس از بررسی استناد و تأیید صحت آن، وجه را به ذی نفع می‌پردازد، اگر استناد صحیحاً و تا قبل از انقضای اعتبار ارائه شوند، بانک ابلاغ‌کننده در مقابل ذی نفع، نسبت به پرداخت قیمت خرید تعهدی الزام آور خواهد داشت. درنتیجه این تعهد، بانک حق ندارد حتی براساس دستور خریدار، از پرداخت وجه به فروشنده امتناع ورزد یا اعتبار استنادی را لغو کند؛ ۷. بانک ابلاغ‌کننده، استناد حمل را به بانک گشاینده اعتبار تسلیم و در قبال آن، تقاضای بازپرداخت مبلغی را می‌کند که به نیابت از این بانک، به ذی نفع پرداخت کرده است، البته در رابطه میان مقاضی اعتبار و بانک گشاینده ممکن است قراردادی وجود داشته باشد که طبق آن، بانک بتواند از محل اعتبار^۳ که خریدار نزد او دارد، وجه را به فروشنده یا ذی نفع اعتبار پردازد. این توافق می‌تواند پیش یا پس از گشایش اعتبار منعقد شود؛ ۸. خریدار استناد را از بانک گشاینده اعتبار دریافت می‌کند و می‌تواند به استناد این استناد تقاضای اجرای مفاد قرارداد را کند؛ برای مثال می‌تواند تحويل و ترجیح این استناد را تقاضا کند.

در برخی اعتبارات استنادی، شرطی تحت عنوان تأیید اعتبار از سوی اتاق بازرگانی مقصود نیز اضافه شده است، اما چنین شرطی مازاد بر شرایط اصلی اعتبار و نیازمند تصریح است و اگر چنین تصریحی نشده باشد، صرف قبولی و تأیید استناد از سوی ذی نفع، که به وسیله بانک،

۱. وجود بانک تأییدکننده اعتبار در قرارداد اعتبار استنادی الکترونیک، الزامی نیست و وجود بانک گشاینده و ابلاغ‌کننده کفايت می‌کند.

2. Bill of Lading

۲. این اعتبار می‌تواند از جنس وجه نقد یا اعتبار به معنای خاص کلمه یعنی credit باشد.

محقق می‌شود، برای پرداخت کافی است و شرط اضافی دیگری برای پرداخت، علی‌الاصول، لازم نیست (کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی، ۱۳۹۱: ۱۴۱).

ورود تجارت الکترونیکی در این شیوه پرداخت، دایره کاربرد اعتبارات استنادی را وسیع‌تر کرد (اعتمادی و تازیکی نزد، ۱۳۸۶: ۳۳) و با تصویب سندی به نام eUCP^۱ صحت و معتبربودن اعتبارات استنادی الکترونیکی به منزله یک سند حقوقی مقبول افتاد.^۲ روند جاری جابه‌جای اعتبارات بانکی نیز مؤید این مطلب است که مشتریان به خواست بانک‌ها برای استفاده بیشتر از این شیوه پاسخ مثبت داده‌اند (تی‌لاریا، ۱۳۸۵: ۱۵۷).

۲.۳. ابعاد حقوقی اعتبارات استنادی

از جمله ابعاد حقوقی، قالب قراردادی روابط میان بانک‌ها و اصول حقوقی حاکم بر اعتبارات است. با توجه به فقدان مقررة خاص درخصوص منشأ آثار فعالیت بانک‌ها و رویه‌ای جامع به نظر می‌رسد اکثر نویسنده‌گان در مطالعات و اکثر بانک‌ها در عمل بهنوعی قالب قراردادی (روس و بانگ، ۱۳۸۵: ۳۲۳) برای این روابط قائل باشند که از مهم‌ترین مزایای آن علاوه بر تبیین وظایف، امکان پیش‌بینی ضمانت‌اجراهای قراردادی در فرض تخلف از تعهدات است.

اصول حاکم بر اعتبارات استنادی بخش مهمی از ابعاد حقوقی این اعتبارات است که به آن اشاره می‌شود. شایان یادآوری است که این اصول بر اعتبارات الکترونیکی نیز اعمال و اصول حاکم بر اعتبارات استنادی به طور کلی شامل موارد زیر می‌شوند:

اصل استقلال اعتبار: به موجب این اصل، اعتبار استنادی از معامله پایه خود مستقل است و بانک به معامله منشأ اعتبار استنادی و ایرادات آن نظیر تهاتر و دعوای متقابل ترتیب اثر نمی‌دهد، زیرا اعتبار استنادی منفک و جدا از معامله پایه است.^۳ از حیث قابلیت نقدشوندگی، برای اعتبار استنادی کارکردی نظیر پول نقد، در نظر گرفته می‌شود و پرداخت آن - در صورت نبود مانع - الزامی است. البته یک رأی که مبنی بر واقعیت‌های استثنایی است نیز صادر شده است^۴ که مقرر می‌دارد که بانک می‌تواند طلب جبران خسارت از پیش تعیین شده را در مقابل دینی که به واسطه اعتبار استنادی در قبال ذی نفع دارد تهاتر کند، آن هم در موردی که طلب جبران خسارت به طور مستقیم ناشی از همان معامله بانکی باشد که اعتبار استنادی با آن مرتبط است. اما این رأی هرگز نمی‌تواند اصل استقلال اعتبار را خدشه‌دار کند و مبنای رویه قضایی قرار گیرد.

1. article 3, a-2 eUCP: "documents shall include an electronic record."

2. article 4 UCP600

۲. کلایو ام، اشمیتف، پیشین، صفحه ۶۲۱.

مهم‌ترین اثر مثبت استقلال اعتبار، تعهد بانک برای پرداخت بی‌چون و چرا در فرضی است که خدش به معامله پایه وارد شده باشد.

البته اصل یادشده در عرف بانکداری بین‌المللی با استثنای مهمی مواجه شده است و آن تقلب در ارائه استناد است که به موجب آن، بانک در فرضی که ذی‌نفع در ارائه استناد، تقلب کرده و بانک را در تشخیص اصالت استناد، مشتبه کرده باشد می‌تواند وارد بررسی ماهیت استناد شود و بهمنظور بررسی اصالت استناد، اصل استقلال اعتبار را رعایت نکند (Gray Carlson & Widen, 1999: 1661).

مسئله یادشده منشأ بسیاری از دعاوی در دادگاه‌های تجاری در ایالات متحده امریکا شد (Barnes James & byrne, 1996: 1417) به طوری که در برهه‌ای از زمان، به دلیل کثیر تقلب، مقررات داخلی امریکا گشايش اعتبارات استنادی را ممنوع اعلام کرده بود. دعاوی یادشده نقش بسیار مهمی در رشد حقوق اعتبارات استنادی به‌ویژه تحول مقررات متعددالشكل و داخلی مربوط به اعتبارات استنادی ایفا کرده‌اند (byrne, 1988: 1353).

از آنجا که مطابق بند ب ماده^۱ eUCP وابستگی UCP به eUCP تصریح شده است، بنابراین استقلال اعتبار استنادی الکترونیک نیز به قوت خود باقی است و الکترونیکی شدن اعتبارات به استقلال و تفکیک آن‌ها از معامله پایه خدش‌های وارد نمی‌کند.

اصل رعایت دقیق مفاد استناد: به موجب این اصل، زمانی که متقاضی، تقاضای گشايش اعتباری دارد، به بانک اعلام می‌کند که ذی‌نفع اعتبار، چه استنادی را باید در چه زمانی به بانک ارائه دهد و محتوا این استناد باید بیانگر چه مسائلی درخصوص قرارداد باشد. اینکه استناد در چه قالبی ارائه شوند را بانک‌ها با دراختیار گذاشتن قالب‌های متعددالشكل، برای مشتریان، مشخص می‌کنند، اما اینکه محتوا اسناد بیانگر چه مسائلی پیرامون قرارداد باشد را متقاضی متعاقب توافق با طرف قرارداد، به بانک خود اعلام می‌کند تا بانک یادشده این شروط را به فروشنده ابلاغ کند.

بانک ابلاغ‌کننده که استناد را از ذی‌نفع (فروشنده) دریافت می‌کند حق دارد استنادی را که دقیقاً با شرایط و مفاد اعتبار مطابقت ندارد، رد کند،^۲ زیرا این بانک نماینده بانک گشاينده اعتبار و بانک گشاينده نماینده خاص متقاضی اعتبار است و اگر هریک از بانک‌های یادشده خارج از حدود نمایندگی عمل کنند، اصلی حق دارد آن عمل را مطابق قواعد عمومی نمایندگی به خودش منتبه نداند و بانک باید خطر احتمالی این معامله را بر عهده گیرد.

1. The eUCP shall apply as a supplement to the UCP where the credit indicates that it is subject to eUCP

2. Article 8: a.provided that the stipulated documents are presented to the confirming bank or to any other nominated bank and that they constitute a complying presentation.

همچنین، این فرض نیز متصور است که اگر استنادی که فروشنده ارائه می‌کند با شرایط اعتبار استنادی مطابقت نداشته باشند، فروشنده باید فوراً با خریدار خارجی اش ارتباط برقرار و از او تقاضا کند که در صورت امکان به بانک دستور دهد استناد را آن‌گونه که فروشنده به بانک ارائه داده است، پذیرد.

به موجب این اصل، مطابقت صورت ظاهر استناد در حد عرف بانکداری در سطح بین‌المللی لازم و کافی است،^۱ لذا بانک حق دارد به هرگونه شرط که برای ارائه سند اعم از فیزیکی و الکترونیکی درج شده است، ترتیب اثر ندهد. گویی رویه و عرف تجاری و بانکداری بین‌المللی می‌خواهد هرگونه مانع را از راه قابلیت گردش آزاد این استناد^۲ بردارد.

به منظور اصل رعایت دقیق مفاد و بررسی آن‌ها مهلت متعارفی در اختیار بانک است که در هر مورد به اوضاع، احوال و پیچیدگی استناد ارائه شده بستگی دارد، اما در هر حال، نباید از پنج روز کاری تجاوز کند.^۳ اگر بانک تصمیم به رد استناد داشته باشد موارد ناهمانگ را در اعلامیه رد، طی مهلت یادشده، خطاب به ذی نفع یا بانک وی اعلام می‌کند. دلیل این امر اعطای فرصت به ذی نفع برای رفع نقص پیش از انقضای مدت بررسی استناد است.

در هر حال، اگر بانک با دلیل متعارف، از قبول استناد امتناع ورزد، آن‌ها را بدون پذیرش مسئولیت، به فروشنده عودت خواهد کرد. اگر بانک استناد را قبول کند، جز در صورت احراز فریب عمدی، حق رد و استرداد وجوده پرداخت شده را نخواهد داشت.

مطابق بند ب ماده ۷ UCP^۴ در فرضی که بانک به رد استناد اقدام می‌کند اگر طی ۳۰ روز تقویمی بعد از اعلام ردی، دستوری از طرف کسی که اعلام ردی به او ابلاغ شده است، نرسد، بانک محق است نسبت به برگشت یا امحای مدارک الکترونیکی بدون هیچ مسئولیتی مبادرت ورزد.

نکته دیگر اینکه اعتبارات استنادی جدای از اینکه روش پرداخت بین‌المللی‌اند، از آنجا که سند محسوب می‌شوند، می‌توانند دارای کارکرد ضمانتی نیز باشند و در مقام ضمانت‌نامه ظاهر شوند (ماهی و فلاح، ۱۳۹۲: ۱۴۴). کنوانسیون ملل متحده درخصوص ضمانت‌نامه‌های مستقل و اعتبارنامه‌های تضمینی^۵ دسته‌ای از اعتبارات استنادی را از این حیث که دارای خصیصه ضمانتی استنادی‌اند، با ضمانت‌نامه‌ها تحت یک رژیم قرار داده است، زیرا تجربه‌های به دست آمده از نتایج کارکرد ضمانت‌های سنتی و رهن‌ها در آن زمان ناکارآمدی‌ها را نشان داده

1. article14 UCP600
2. negotiability

3. بند ب ماده ۱۴ UCP
4. United Nations Convention on Independent Guarantees and Stand by Letters of Credits 1995.

بود که توسل به روش جدیدی چون اعتبار استنادی می‌توانست ضعف آن را جبران کند (aslanova, 2014: 201). شایان یادآوری است که همه اعتبارات استنادی نمی‌توانند کارکرد ضمانتی به معنای خاص داشته باشند، اگرچه همه انواع اعتبارات استنادی می‌توانند موجب ایجاد اطمینان و تضمین به معنای عام^۱ در معامله شوند، اما تنها این دسته آخر یعنی اعتبارات استنادی تضمینی^۲ می‌توانند نقش تضمین^۳ نیز داشته باشند.

۳. مفهوم، مراحل شکلگیری و ابعاد حقوقی تعهد پرداخت بانکی

در این قسمت شیوه پرداخت و مراحل شکلگیری آن را معرفی و درنهایت ابعاد حقوقی آن را بررسی می‌کنیم.

۳.۱. مفهوم تعهد پرداخت بانکی

زمانی که در سال ۲۰۱۱ سویفت و اتاق بازرگانی بین‌المللی، مقررات متحده‌الشكل تعهد پرداخت بانکی را تهیه کردند، هدف اصلی آن‌ها، از میان بردن ضعف‌های موجود در روش حساب‌باز^۴ بود (کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی، ۱۳۹۲: ۱۱). از جمله ضعف‌های روش حساب‌باز، اطمینان‌نداشت فروشنده از پرداخت وجه از سوی خریدار، امکان مواجهه هر یک از طرفین با ورشکستگی دیگری یا اطمینان‌نداشت خریدار از وصول یا صحت وصول کالا بعد از پرداخت وجه بود. در این روش، برخورداری از سرعت بالا و هزینه کمتر هدف دیگری بود که فراروی تصویب‌کنندگان این متن قرار گرفت و به منظور همین هدف نیز، مقررات یادشده در سال ۲۰۱۲ به تصویب دو نهاد یادشده رسید (همان).

طبق مقررات موجود، این روش پرداخت، تعهدی قراردادی و برگشت‌ناپذیر است که بانک متعهد (به طور معمول بانک خریدار) در برابر بانک گیرنده (بانک فروشنده) می‌کند تا به شرط هم‌خوانی داده‌ها یا پذیرش ناهمخوانی داده‌ها که از سوی مرکز بررسی داده‌ها اعلام می‌شود، مبلغ معینی را به بانک فروشنده پردازد. این روش، همچنین شیوه‌ای برای تصفیه وجوده در مبادلات بین‌المللی است. مرکز بررسی داده‌ها که یک واحد متمرکز مقایسه اطلاعات و داده‌هاست، وجود و بازتاب توافق‌های بانک‌های درگیر در یک معامله را که به تعهد پرداخت بانکی منجر می‌شود، منعکس می‌کند.

-
1. security
 2. Standby letter of credit
 3. Guarantee
 4. Open account

می‌توان گفت، تعهد پرداخت بانکی مربوط به معامله‌ای تجاری میان خریدار و فروشنده است که در این رابطه، بانک‌های مربوطه، مشارکت در قرارداد پایه اولیه را با استفاده از مرکز بررسی داده‌ها پذیرفته باشند.^۱

مقررات متحدل‌الشكل تعهد پرداخت بانکی به ترتیبی طراحی شده است که عملیات همکاری بین بانکی، در رابطه بین مرکز بررسی داده‌های برگزیده با بانک‌های درگیر صورت گیرد، تا ضمن تخفیف مخاطرات در تجارت بین‌المللی برای خریداران و فروشنده‌گان، امکان مدیریت مخاطرات و اطمینان از پرداخت‌ها در زنجیره تأمین مالی^۲ و تولید محقق شود. این روش، به عقیده برخی از دکترین حقوق بانکی و تجارت بین‌الملل، به‌واسطه بالابودن درجه دقتی که در آن تعریف شده است، تجارت را از بیمه‌کردن محمولات خود نیز بی‌نیاز و تجارت بین‌الملل را از روند بیمه‌محور به فرایندی داده‌محور هدایت کرده است (Casterman, 2012: 225).

شایان یادآوری است که مقررات متحدل‌الشكل تعهد پرداخت بانکی، اساس تصمیم‌گیری درخصوص همخوانی یا ناهمخوانی داده‌ها را تأمین نمی‌کند، بلکه همخوانی یا ناهمخوانی داده‌ها وظيفة مرکز بررسی داده‌هایست که طبق شرایط ناظر در آن مرکز که از سوی بانک تصدیق شده است، تعیین می‌شود.^۳

البته تخصصی‌بودن این شیوه، مهارت خاصی را در نیروهای انسانی نظام بانکی کشورها به‌خصوص کشورهای در حال توسعه می‌طلبد که نیازمند آموزش آن‌هاست. مؤید گزاره ذکر شده، گزارش‌های به‌دست‌آمده از اعمال این روش از سوی بانکداران کشورهای در حال توسعه نظری هندوستان است که نبود مهارت کافی به افسای اطلاعات مهم برخی مشتریان در روند اعمال تعهد پرداخت بانکی منجر شده است (Bin, 2012: 620)، امری که می‌تواند اعتماد فعالان حوزه تجارت بین‌الملل را نسبت به این شیوه خدشه‌دار کند و تکرار آن به کنار گذاشتن این شیوه از سوی تجار حقیقی و حقوقی منجر شود.

۲.۳. مراحل شکل‌گیری تعهد پرداخت بانکی

۱. خریدار و فروشنده در قرارداد پایه خودشان، روش پرداخت در معامله را تعهد پرداخت بانکی مشخص می‌کنند؛ ۲. بانک‌های خریدار و فروشنده، هریک تعهد می‌کنند که داده‌های ارائه‌شده از سوی طرفین را که غالباً ناظر به انجام تعهد و اوصاف آن است، به مرکز بررسی داده‌ها ارسال کنند؛ ۳. مرکز بررسی داده‌ها، پیام‌های دریافتی از بانک ذی‌نفع را پس از طی

1. article 1,a.
2. Supply chain finance.
3. article 1,b.

فرایندی در اختیار بانک متعهد قرار می‌دهد. فرایند یادشده همان مقایسه خودکار اطلاعات موجود در پیام‌ها براساس پایه اولیه^۱ تشکیل شده و ابلاغ نهایی هم‌خوانی یا ناهم‌خوانی داده‌ها به هریک از بانک‌های خریدار و فروشنده است؛^۲ زمانی که پیام‌های دریافت‌شده از بانک خریدار منطبق با داده‌های ارائه‌شده از سوی بانک ذی‌نفع بود و مرکز پیام این هم‌خوانی را تأیید و به بانک خریدار ابلاغ کرد، بانک خریدار دستور پرداخت وجه را صادر می‌کند و وجه به بانک ذی‌نفع، پرداخت می‌شود (شایان یادآوری است که پیام‌های دریافتی باید طبق فرمت خاصی^۳ تهیه شده باشند و این فرمت را سازمان جهانی استاندارد^۴ تعریف کرده است).^۵

۳.۳. ابعاد حقوقی تعهد پرداخت بانکی

اولین نکته حقوقی که درخصوص تعهد پرداخت بانکی با سایر روش‌های پرداخت جلب توجه می‌کند، مرجع قانون‌گذاری آن است، زیرا مقررات تعهد پرداخت بانکی از سوی یک مرجع وضع نشده، بلکه به تصویب مشترک دو نهاد بین‌المللی –که یکی از آن‌ها مرجع قانون‌گذار و دیگری متخصص حوزه بانکداری است– رسیده است: اتفاق بازرگانی بین‌المللی و سویفت. این مسئله نشان می‌دهد که این شیوه پرداخت، دارای ابعاد فراحقوقی و فنی زیادی است که علاوه بر متخصصان حقوقی، دخالت نهادهای مهم بانکی چون سویفت را نیز اقتضا کرده است.

نکته دیگر، خروج موضوعی حقوق و تعهدات متقابل بانک و مشتری از مقررات متحdalشکل تعهد پرداخت بانکی است، زیرا این مقررات صرفاً ناظر به رابطه میان بانک‌ها با یکدیگر و بانک‌ها با مرکز بررسی داده‌ها است.

طبق ماده ۲ مقررات یادشده، شمول مقررات متحdalشکل تعهد پرداخت بانکی نسبت به توافق طرفین قهری نیست و نیازمند توافق صریح است، خواه توافق صریح یادشده ضمن معامله پایه صورت گرفته باشد و خواه ضمن توافقی جداگانه.

۱. طبق ماده ۳ این مقررات، منظور از پایه اولیه، اطلاعاتی است که درخصوص معامله تجاری مربوطه از سوی بانک خریدار یا فروشنده به مرکز بررسی داده‌ها ارائه شده است.

۲. این استاندارد، iso 20022 است.

3. ISO:international organization for standardization.

۴. در فرم استاندارد یادشده، معیارهای لازم برای استاد مربوط به تجارت، حمل و نقل، بیمه، گواهی یا سایر تأییدهایی که می‌باشد از سوی بانک‌های درگیر ارائه شود، مشخص شده است. این استانداردها نقش مهمی در یکارچه کردن سیاست‌های بانکی به منظور تسهیل پرداخت به واسطه تعهد پرداخت بانکی دارند. اگر پیام‌های ارسالی، در قالب خارج از قالب سازمان استاندارد ارائه شوند، کشف می‌شود که قصد طرفین بر خروج از شمول مقررات متحdalشکل تعهد پرداخت بانکی است. article 2, c)i use of any other message type means that the transaction is out of scope of these rules.

اصل استقلال تعهد پرداخت بانکی از معامله پایه در تعهد پرداخت بانکی نیز جاری است، به این شکل که مقررات متعددالشکل تعهد پرداخت بانکی، به جدایی و استقلال ذاتی تعهد پرداخت بانکی از قرارداد فروش یا سایر قراردادهای پایه اشاره کرده است. به عبارت دیگر، استقلال تعهد پرداخت بانکی که در ماده ۶ مجموعه مقررات متعددالشکل تعهد پرداخت بانکی منعکس شده است، به معنای استقلال تعهد از قراردادهایی است که ممکن است مبنای معامله تجاری مربوط قرار گرفته باشد. درنتیجه تعهد بانک متعهد، تابع ادعاهای دفاعیات یا شروطی که ناشی از روابط متعهد با بانک خود یا بانک فروشنده یا خود فروشنده است، نخواهد بود.

علاوه بر این، رابطه قراردادی میان بانک‌ها مسئله حقوقی دیگری است که جلب توجه می‌کند و اثر خود را در قاعدة حل تعارض گذاشته است. قاعدة حل تعارض تعهد پرداخت بانکی با وجود ماهیت قراردادی آن، نسبت به قاعدة حل تعارض مرسوم در قراردادها متضمن انحرافی مشهود است. اگر تعهد پرداخت بانکی را با اتکا به رابطه میان بانک‌ها و ارتباط آن دو با مرکز بررسی داده‌ها، تعهدی تلقی کنیم که از قرارداد ناشی شده است، قاعدة مرسوم حل تعارض در قراردادها، در درجه نخست حکومت قانون محل انعقاد عقد و در درجه دوم حکومت اراده طرفین است (جنیدی، ۱۳۹۴: ۴۰۸). این در حالی است که مقررات متعددالشکل تعهد پرداخت بانکی، طبق ماده ۱۵، قانون حاکم بر تعهد پرداخت بانکی را، قانون محل استقرار شعبه یا اداره بانک درگیر تعیین شده در پایه اولیه تشکیل شده می‌داند^۱، محلی که نه محل انعقاد عقد است و نه از سوی طرفین انتخاب شده است. با توجه به مدرن و جدیدبودن این سند و ماهیت قراردادی تعهد پرداخت بانکی و فاصله آن از ابعاد صرف حقوقی به نظر می‌رسد که با سکوت در اختیار انتخاب قانون از سوی طرفین، قدری سخت‌گیری در قانون حاکم صورت گرفته است. البته شاید این به خودی خود، انکاسی از غلبه جنبه‌های فنی بر این شیوه پرداخت است که قانون محل تمرکز داده‌ها را به منزله قانون حاکم بر آن شناسایی کرده است.

بعد حقوقی دیگر توقيف‌ناپذیری وجهی است که برای بانک گیرنده، نزد بانک متعهد اختصاص داده شده است، زیرا قبل از تأیید داده‌ها از سوی مرکز بررسی استاد، وجه به هیچ عنوان قابل پرداخت، حتی به ذی نفع نیست، زیرا هنوز داده‌ای تأیید نشده است تا استحقاق بانک برای آن وجود محرز شود. پس از تأیید داده‌ها از سوی مرکز بررسی استاد نیز، وجه یادشده به بانک اختصاص داده شده است و قابل توقيف از سوی اشخاص ثالث نیست، زیرا در این صورت، استحقاق بانک برای آن وجود تأیید شده است.

1. the governing law of BPO will be that of the location of the branch or office of the obligor bank specified in the established baseline.

۴. مقایسه اعتبرات استنادی الکترونیک و تعهد پرداخت بانکی

از آنجا که هر دو این شیوه‌های پرداخت، در پرداخت‌های بانکی بین‌المللی استفاده می‌شوند و دو شیوه پیشنهادی برای کسب اطمینان تجار در عرصه تجارت بین‌الملل است، لذا مقایسه این دو می‌تواند مزایا، معایب و محدوده هر دو روش را به طور واضح مشخص کند تا تجار و مشاوران حقوقی به انتخاب آگاهانه‌تری درخصوص شیوه پرداخت مبادرت ورزند. این مقایسه را در دو بخش تفاوت‌ها و شباهت‌ها بیان می‌کنیم.

۴.۱. تفاوت‌ها

طبق ماده ۷ مقررات متحده‌الشكل تعهد پرداخت بانکی، بانک درگیر براساس داده‌ها عمل می‌کند و نه استناد، کالاهای خدمات یا عملکرد مرتبط با داده‌ها یا استناد و این نکته در برابر سند محور یومن اعتبارات استنادی است که محور آن‌ها را استناد، اعم از فیزیکی یا الکترونیکی تشکیل می‌دهد و نه داده‌ها.^۱

مقررات متحده‌الشكل تعهد پرداخت بانکی، روابط میان بانک و مشتری را پوشش نمی‌دهد و صرفاً ناظر به روابط بانک‌ها با یکدیگر است. این در حالی است که مقررات اعتبارات استنادی، روابط متقاضی و بانک را نیز پوشش داده است. در اعتبارات استنادی الکترونیک، بانک گشاینده بعد از اینکه صحت استناد را تصدیق کرد، به بانک ابلاغ‌کننده دستور می‌دهد که وجه را به «ذی نفع» پردازد، اما در تعهد پرداخت بانکی، بعد از اینکه مرکز بررسی داده‌ها، انطباق داده‌ها را تصدیق کرد، بانک متعهد وجه را مستقیماً به «بانک ذی نفع» می‌پردازد و فروشنده در این رابطه متعهده مستقیم نیست.

در اعتبارات استنادی، تکلیف بررسی استناد با خود بانک است، اما در تعهد پرداخت بانکی که روشنی داده‌محور محسوب می‌شود و تبعاً تخصص و مهارت یک مرجع کارشناس و حرفه‌ای را می‌طلبد، بررسی داده‌ها، با مرکز بررسی داده‌های است و بانک نمی‌تواند در این حوزه وارد شود. در مقررات اعتبارات استنادی الکترونیک فرمت خاصی برای ارائه استناد پیش‌بینی نشده است و بانک‌ها طبق دستورالعمل خود مشتریان را به ارائه استناد ملزم می‌کنند^۲، اما در تعهد پرداخت بانکی داده‌ها باید در فرمت خاصی ارائه شوند و این فرمت علاوه بر اینکه برای هر دسته از استناد جداگانه تعیین شده است، از سوی مرکز استاندارد تعیین و مشخص شده است. تعهد پرداخت بانکی صرفاً روش پرداخت مطمئن است بدون اینکه بتواند نقش ضمانت‌نامه را ایفا کند، اما اعتبارات استنادی، می‌توانند علاوه بر اینکه در مقام روش پرداخت

1. article 7: an involved bank deals with data and not with documents or the goods, services or performance to which the data or documents may relate.

2. برای مثال در ایران، بانک مرکزی دستورالعمل گشایش اعتبارات استنادی را منتشر کرده است.

طمئن ظاهر شوند، طرفین معامله تجاری را از ارائه ضمانت نامه بی‌نیاز کنند (البته مشروط به اینکه اعتبار استنادی الکترونیک از نوع اعتبار استنادی تضمینی باشد که به آن، در قسمت قبل، اشاره شد). از سوی دیگر، به نظر برخی از دکترین تجارت بین‌الملل شیوه داده‌محور تعهد پرداخت بانکی طرفین را از بیمه‌کردن برای اطمینان از پرداخت وجه، بی‌نیاز کرده است، این در حالی است که اعتبار استنادی فاقد چنین کارکردی است و حتی بیمه‌نامه در زمرة اساسی‌ترین استناد حملی است که از سوی ذی نفع باید به بانک ارائه و اصالت آن تأیید شود. وجه اختصاص داده‌شده برای بانک گیرنده، نزد بانک متعهد قبل و بعد از تأیید داده‌ها از سوی مرکز بررسی داده‌ها، قابل توقیف نیست. این در حالی است که طلبی که ذی نفع در نتیجه صدور و ابلاغ اعتبارنامه از بانک پیدا می‌کند، بخشی از دارایی مثبت او خواهد بود که طبکاران وی ممکن است با توصل به اقدامات قضایی از محل این طلب بهره‌مند شوند و احتمال توقیف چنین طلبی از ناحیه آنان وجود دارد (بابت، ۱۳۸۶: ۱۰۲).

با توجه به تنوع و تعدد روابط حقوقی موجود در اعتبارات استنادی، انواع مختلفی از این اعتبارات تعریف شده است و با کارکردهای مختلف استفاده می‌شوند.^۱ این در حالی است که تعهد پرداخت بانکی چون روابط حقوقی متعددی را که در اعتبارات استنادی قابل تعریف است، پوشش نمی‌دهد، تاکنون صرفاً دارای یک مدل و انواع متعددی از آن با کارکردهای مختلف ارائه نشده است. می‌توان دلیل این امر را در دخالت نکردن طرفین قرارداد در تعهد پرداخت بین بانکی توجیه کرد، زیرا تعهد پرداخت بین بانکی به سادگی نمودار رابطه مستقیم میان دو بانک پس از تأیید داده‌ها، از سوی مرجع ثالثی تحت عنوان مرکز بررسی داده‌های است. با توجه به سندهای اثبات استنادی و داده‌محوربودن تعهد پرداخت بانکی با اندکی اغماض شاید بتوان گفت که اعتبارات استنادی برای قراردادهایی مناسب‌تر است که توصیفات کیفی موجود در استناد حمل یا به عبارت دیگر، وصف کیفی مورد معامله نقش اساسی را در قرارداد و اراده طرفین دارد. این در حالی است که تعهد پرداخت بانکی برای معاملاتی بهتر است که اوصاف کمی مورد معامله که در قالب داده‌ها بیان می‌شوند، جایگاه اساسی را در اراده متعاملان دارند. هرچند در این شیوه نیز نحوه اطلاع از اوصاف کیفی مورد معامله بسیار اهمیت نیست.

۱. برخی از این انواع عبارت‌اند از: اعتبار برگشت‌پذیر، اعتبار تأییدشده، اعتبار گردان، اعتبار ضمانتی، اعتبار مدت‌دار، اعتبار قابل انتقال، اعتبار متقابل و بیان انواع دیگر این اعتبارات و توضیح آنها در حوصله این مقاله نمی‌گنجد. برای مطالعه بیشتر ر.ک. به کریمی، اسدالله (۱۳۹۷)، «موری بر اعتبارات استنادی و آخرين مقررات متعددالشكل اعتبارات استنادی»، مجله حقوقی بین‌المللی، شماره ۹، ۱۰۹-۱۰۷.

لازم به یادآوری است که به منظور تقاضای گشایش اعتبار به موجب مقررات داخلی کشورها،أخذ وثیقه از سوی بانک گشاینده اعتبار از متقاضی الزامی است.^۱ این در حالی است که چنین الزامی تاکنون برای انجام گشایش تعهد پرداخت بانکی مشاهده نشده است. دلیل این امر را می‌توان در دو نکته جست و جو کرد؛ نخست نوپابودن مقررات متحددالشکل تعهد پرداخت بانکی در عرصه بین‌الملل و ناشناخته‌بودن چالش‌های آن، به گونه‌ای که در اکثر کشورهای جهان، از جمله ایران هنوز دستورالعمل و مقررات داخلی برای چنین روشی وضع نشده است^۲ و چه بسا در آینده نزدیک چنین نیازی احساس و وارد حوزه قانون‌گذاری شود؛ دوم اینکه جایگاه الزام به أخذ وثیقه در روابط میان بانک و مشتری است، موضوعی که موضوعاً خارج از شمول مقررات تعهد پرداخت بانکی است و شاید بتوان ردپایی از آن را در آینده، در قراردادهای خاص هر بانک با مشتریان متقاضی تعهد پرداخت بانکی یافت.

۴. شبهات‌ها

هر دو روش پرداخت، تعهد برگشت‌ناپذیر بانک را برای پرداخت مبلغ معینی به ذی‌نفع، متعاقب تأیید استناد یا داده‌ها تضمین می‌کنند. حدود مسئولیت بانک‌ها نیز در این دو روش پرداخت یکسان است، در یک رابطه اعتباری استنادی الکترونیک بانک‌ها درخصوص اصالت استناد، مسئول نیستند. مقررات متحددالشکل تعهد پرداخت بانکی نیز بانک‌ها را درخصوص اصالت داده‌ها فاقد هرگونه مسئولیت می‌داند، از عبارات مندرج در بند ۱۲ ماده ۳۴ مقررات یادشده^۳ که می‌تواند قرینه ماده ۱۲ مقررات اعتبارات استنادی باشد^۴ برمی‌آید که مسئولیت بانک‌ها در هر دو روش پرداخت، نسبت به اصالت داده‌ها،

۱. برای مثال، رک. به ماده ۶ دستورالعمل بانک مرکزی ایران مصوب ۹۱/۱۵/۱۵، درخصوص ضوابط اعتبارات استنادی.

۲. ممکن است در آینده نزدیک بانک‌ها آخذ وثیقه را ضروری بدانند و بدیهی است که نگارندگان صرفاً مقررات فعلی موجود را مقایسه کرده‌اند و به رویه آینده عملی بانک‌ها واقع نیستند.

3. article 12: an involved bank does not assume any liability or responsibility for: (i) the source, accuracy, genuinless, falsification or legal effect of data received from the buyer or seller, (ii) the documents or the description, quantity, condition, packing, delivery, value or existence of the goods, services or other performance to which such data relates or, (iii) the good faith or acts or omissions, solvency, performance or standing of the consignor, carrier, forwarder, consignee or insurer of the goods or any other person referred to in any data.

4. A bank assumes no liability or responsibility for the form, sufficiency, accuracy, genuineness, falsification or legal effect of any document, or for the general or particular conditions stipulated in a document or superimposed thereon; nor does it assume any liability or responsibility for the description, quantity, weight, quality, condition, packing, delivery, value or existence of the goods, services or other performance represented by any document, or for the good faith or acts or omissions, solvency, performance or standing of the consignor, the carrier, the forwarder, the consignee or the insurer of the goods or any other person.

منتفي است. نظير چنین بى مسئوليتى نيز در ماده ۳۶ مقررات اعتبارات اسنادي و ماده ۱۳ مقررات متعددالشكل تعهد پرداخت بانكى آمده است.

وجود و دخالت شخص ثالث در رابطه ميان خريدار و فروشنده که بتواند اين رابطه دوچانبه و سرشار از بى اعتمادی را در فضای تجارت بين الملل به صورت ايمن، مدیريت کند، هم در اعتبار اسنادي و هم در تعهد پرداخت بانكى مشهود است (Jaeger & Gotz, 2009: 351). در تعهد پرداخت بانكى، مرکز بررسی دادهها و در اعتبارات اسنادي، بانك، اين نقش را بر عهده دارد. روابط حقوقی ميان طرفين اعتبار اسنادي اعم از روابط بانكها با يكديگر و روابط طرفين با بانكها، در قالب قراردادي توجيه مى شود و تقربياً اختلافنظر بازى در توجيه روابط حقوقی يادشه ميان دكتريين حقوق تجارت مشاهده نشده است^۱ (McCurdy, 1922: 719). همچنين، روابط بانكها با يكديگر و مرکز بررسی دادهها، در تعهد پرداخت بانكى و روابط ميان طرفين تعهد پرداخت بانكى با بانكهاي درگير نيز قراردادي است، که همان طور که گفته شد، رابطه اخير، در شمول مقررات تعهد پرداخت بانكى جاي نمي گيرد.

۵. نتیجه‌گيري

از آنجه در اين پژوهش بيان شد، اين نتیجه به دست آمد که اعتبارات اسنادي که تحت شمول مقررات متعددالشكل اعتبارات اسنادي است، يکى از روش‌های مطمئن و سريع پرداخت در تجارت بين الملل است. بعد از سال‌ها رواج روش يادشه، مقررات متعددالشكل تعهد پرداخت بانكى به تصويب رسيد بدون آنکه جايگرین اعتبارات اسنادي شود، زيرا زمانی که تهيه و تدوين مقررات يادشه در دستور کار اتفاق بازرگانی بين المللی و انجمن خدمات مالي بين بانكى قرار گرفت، هدف اصلی، برطرف کردن عيوب روش حساب باز بود، بدون اينکه قصد جايگزيني مقررات يادشه با مقررات اعتبارات اسنادي مدنظر قرار گرفته باشد. اعتبار اسنادي تعهد برگشت‌ناپذير بانك، برای واريزکردن وجه اعتبار به ذى نفع از طریق بانك ابلاغ‌کننده بعد از تأييد صحت اسناد از سوی بانك يادشه است. تعهد پرداخت بانكى، تعهد برگشت‌ناپذير بانك برای واريز وجه اعتبار به بانك دیگر بعد از تأييد صحت داده‌های ارائه‌شده از سوی بانكها به وسیله مرکز بررسی داده‌هاست. در حالی که اعتبارات اسنادي سندمحور و تعهد پرداخت بانكى داده‌محور است، اما شبات‌هایي ميان اين دو روش پرداخت وجود دارد

۱. البته در اين خصوص برخى به قالب ايقاع برای توجيه تعهد بانك گشاینده قائل‌اند که به نظر نمى رسد توجيه صحیحی باشد، زира در پرداخت به استناد اعتبار اسنادي، دخالت اراده متقاضی گشایش اعتبار و ذى نفع اعتبار، انکارناپذير است، لذا توجيه قالب قراردادي توجيه مناسبی است. رفيعي، محمدتقى (۱۳۸۷). «تحليل حقوقی قرارداد گشایش اعتبار اسنادي در حقوق ايران»، آنلاین‌پژوهش‌های حقوق خصوصی، سال پنجم، شماره دوازدهم، صفحه ۶۲.

قراردادی بودن روابط حقوقی میان طرفین درگیر، سه جانبه بودن رابطه، عدم مسئولیت بانک در برابر اصالت داده‌ها و استناد حتی در صورت قوّهٔ فاهره و برگشت ناپذیر بودن تعهد بانک و تبعاً نقش تضمینی و ایجاد امنیت. تفاوت در مرجع بررسی اصالت استناد و داده‌ها، پیش‌بینی نکردن فرمت خاص ارائه استناد در مقررات اعتبار استنادی الکترونیک و پیش‌بینی آن برای ارائه داده‌ها در تعهد پرداخت بانکی، دادمحور بودن تعهد پرداخت بانکی و سندمحور بودن اعتبار استنادی، کارکرد ضمانت‌نامه‌ای اعتبار استنادی و کارکرد بیمه‌نامه‌ای تعهد پرداخت بانکی، پوشش روابط بانک و مشتری در اعتبار استنادی و پوشش‌ندادن آن در تعهد پرداخت بانکی، الزام بهأخذ وثیقه در اعتبار استنادی و نبود چنین الزامی -تاکنون- در تعهد پرداخت بانکی، امکان توقيف محل اعتبار استنادی از سوی طلبکاران ذی نفع در اعتبار استنادی و نبود چنین امکانی در تعهد پرداخت بانکی، کیفیت محور بودن اعتبار استنادی و کمیت محور بودن تعهد پرداخت بانکی، پرداخت مستقیم وجه به ذی نفع در اعتبار استنادی و پرداخت آن به بانک در تعهد پرداخت بانکی و تفاوت در مرجع قانون‌گذاری از جمله تمایزات این دو شیوهٔ پرداخت است. درنتیجه می‌توان گفت که اعتبار استنادی الکترونیک و تعهد پرداخت بانکی، دو روش سریع و مطمئن پرداخت الکترونیک در تجارت بین‌الملل به شمار می‌روند که در کنار یکدیگر و هریک، در حوزهٔ اختصاصی خود به امنیت معاملات، رشد و توسعهٔ مبادلات و گردش آزاد سرمایه در روابط تجاری بین کشورهای جهان کمک می‌کنند.

منابع و مأخذ

(الف) فارسی

۱. اعتمادی، مهدی و تازیکی‌نژاد، علی (۱۳۸۶). «بررسی روابط حقوقی طرف‌های اعتبار استنادی الکترونیک»، مجله پژوهش‌های حقوقی، شماره ۱۲.
۲. ایافت، رسول (۱۳۸۶). «اعتبارات استنادی و ماهیت حقوقی آن در حقوق تجارت بین‌الملل»، مجله پیک نور، ضمیمه.
۳. اشیعتیف، کلایو ام (۱۳۸۷). حقوق تجارت بین‌الملل، ترجمه بهروز اخلاقی، فرهاد امام، محمد امینی نمینی، محمود باقری، امیرحسین طبیبی‌فرد و اسماعیل همت‌دوست، جلد ۲، چاپ سوم، تهران: سمت.
۴. بوکلی روس، پی و ایکن، یانگ، گانو (۱۳۸۵). «ماهیت حقوقی ویژه و منحصر به فرد اعتبارات استنادی»، ترجمة ماشاء الله بنایاسری، مجله حقوقی، نشریه مرکز امور حقوقی بین‌المللی معاونت حقوقی و امور مجلس ریاست جمهوری، شماره ۳۵.
۵. تمیزی اسفنجانی، اکبر و صادقی، محسن (۱۳۸۵). «جنبه‌های حقوقی تأثیر تجارت الکترونیک بر اعتبارات استنادی»، طرح تحقیقاتی انجام شده در مؤسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی.
۶. تی لاریا، ایمانویل (۱۳۸۵). «روش‌های پرداخت ثمن در تجارت الکترونیک»، ترجمة ماشاء الله بنایاسری، مجله حقوقی بین‌المللی، شماره ۳۴.
۷. رنجبر آذربایجان، مهدی (۱۳۸۵). «اعتبارات استنادی در تجارت الکترونیک با بررسی مواد UCP»، نشریه گواه، شماره ۶ و ۷.
۸. جنیدی، لعیا (۱۳۸۸). «حقوق قبل اعمال بر تعهدات قراردادی با تأکید بر ماده ۹۶۸ قانون مدنی»، بر منهج عدل، مجموعه مقالات اهداشده به استاد دکتر ناصر کاتوزیان.

۹. رفیعی، محمدتقی (۱۳۸۷). «تحلیل حقوقی قرارداد گشایش اعتبار اسنادی در حقوق ایران»، *اندیشه‌های حقوق خصوصی*، سال پنجم، شماره ۱۲.
۱۰. کریمی، اسدالله (۱۳۶۷). «مروری بر اعتبارات اسنادی و آخرين مقررات متعددالشكل اعتبارات اسنادی»، *مجله حقوقی بین‌المللی*، شماره ۹.
۱۱. کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی (۱۳۹۵). *پژوهش‌های موردي در روش‌های پرداخت بین‌المللی*، ترجمه فریدون شیرازی، چاپ دوم، انتشارات جنگل.
۱۲. کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی (۱۳۹۲). *مقررات متعددالشكل تعهد پرداخت بانکی (URBPO)*، ترجمه فریدون شیرازی، چاپ اول، انتشارات جنگل.
۱۳. مافی، همایون و فلاح، مهدی (۱۳۹۲). «خصیصه‌های اسنادی و ضمانتی اعتبار اسنادی تضمینی در حقوق تجارت بین‌الملل»، *مجله پژوهش‌های حقوق تطبیقی*، دوره ۱۷، شماره ۲.
۱۴. آخرين بازدید: <http://www.payeshpress.ir/News/1868.html>, ۹۴/۵/۲۴.
۱۵. آخرين بازدید: <http://www.isna.ir/news/95100502230>, ۹۶/۷/۲۱.

(ب) خارجی

16. Aslanova, Kemal (2014). "The Impact of Globalization on Bank Guarantees: Changing Role of Letter of Guarantee in Banking", *Globalization of Financial Institutions*, Springer International Publishing available at <https://books.google.com>. Last visited: 27/11/2015.
17. Barnes James G., Byrne, James E (1996). "letters of credits", 1995 cases, *The Business Lawyer*, Vol. 51, No. 4, 1417.
18. Bin Yahya, Faizal (2012). "India and it's maturing BPO it sector", *Journal of Asian and African Studies*, vol. 47, 6.
19. Byrne, James E (2012). "Letters of Credit", *The Business Lawyer*, vol 43, No. 4.
20. Casterman, André (2012). "modernizing global trade finance practices", *journal of payments strategy & systems*, vol. 6, No. 3.
21. Gray Carlson, David, Widen, William H. (1999). "Letters of Credit, Voidable Preferences, and the "Independence" Principle", *The Business Lawyer*, Vol. 54, No. 4
22. Jaeger, Axel-Volkmar & Götz-Sebastian Hök (2009). FIDIC-a Guide for Practitioners, Springer Science & Business Media <http://www.ethioconstruction.net>. Last visited: 27/11/2015.
23. Lee, Cheng-Few & Alice C. Lee (2006). *Encyclopedia of finance*, Springer Science & Business Media <http://books.google.com>. Last visited: 27/11/2015.
24. Wood, Donald F., Brone, Anthony, Murphy Paul, Warldlow, Daniel L (2012). *International logistics*, Springer Science & Business Media <http://7560.e.com/international-logistics>. Last visited: 27/11/2015.
25. McCurdy, William E. (1922). "Commercial Letters of Credit", (Concluded), *Harvard Law Review*, Vol. 35, No. 6.
26. <https://www.swift.com/about-us/discover-swift> last visired: 26/7/2016.