

شرایط قرار تأمین هزینه‌ها در داوری تجاری بین‌المللی

اعظم انصاری*

استادیار گروه حقوق دانشکده علوم اداری و اقتصادی، دانشگاه فردوسی مشهد

رضا معبدی نیشابوری

استادیار گروه حقوق دانشکده علوم اداری و اقتصادی، دانشگاه فردوسی مشهد

(تاریخ دریافت: ۱۳۹۷/۵/۲۱ - تاریخ تصویب: ۱۳۹۸/۲/۳۰)

چکیده

امروزه امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها برای جلوگیری از طرح دعواهی واهی در اختیار مقررات ملی و سازمان‌های داوری بین‌المللی به رسمیت شناخته شده است. با این حال قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران به پیروی از قانون نمونه آسیتیرال ۱۹۸۵ به قرار مزبور اشاره‌ای نکرده و به طرح سؤالاتی در خصوص امکان و شرایط صدور این قرار در داوری‌های مشمول این قانون منجر شده است. نوشتار حاضر با روش توصیفی-تحلیلی ضمن ارائه مفهوم روشنی از قرار مزبور به بررسی امکان و شرایط صدور آن مطابق قانون ایران می‌پردازد. نتایج نشان می‌دهد در حالی که امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها مطابق قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران وجود دارد، شرایط موجود برای صدور چنین قراری باید با توجه به حقوق عرفی بازرگانی مدنظر قرار گیرد. سایر ابهامات شکلی مرتبط با این قرار نیز با توجه به قواعد کلی حاکم بر دستورهای مؤقت در داوری تجاری بین‌المللی پاسخ داده می‌شود.

واژگان کلیدی

خواننده، دستور مؤقت، دعواهی واهی، قواعد شکلی، هزینه‌های داوری.

۱. مقدمه

داوری تجاری بین‌المللی به عنوان یکی از شیوه‌های رسیدگی به اختلافات تجاری به سرعت در حال گسترش بوده و همین مسئله سبب شده که در اغلب قراردادهای تجاری بین‌المللی شرط داوری به عنوان روش حل و فصل اختلافات درج شود. در هر حال همواره این احتمال وجود دارد که یکی از طرفین قرارداد داوری به دلایل مختلفی اقدام به طرح دعوای واهی علیه دیگری کند. اگرچه دعوای مزبور به احتمال زیاد به دلیل واهی بودن و ارائه نکردن دلایل و مدارک کافی راه به جایی نخواهد برد، به واسطه طرح چنین دعوایی و به منظور دفاع در مقابل این ادعا، خواهانه هزینه‌هایی را متتحمل می‌شود که گاهی مقدار آن شایان توجه است. اگرچه در مواردی که قانون شکلی حاکم بر داوری یا توافق طرفین داوری اجازه دهد داور می‌تواند خواهان را به جبران این هزینه‌ها محکوم کند، گاهی این حکم به دلیل ناتوانی مالی وی اجرآشدنی نیست و عملاً خسارات وارد بر خواهند بدون جبران باقی می‌ماند. برای پیشگیری از این امر در اغلب مقررات داوری ملی یا سازمانی قراری تحت عنوان «قرار تأمین هزینه‌ها» پیش‌بینی شده که در ادبیات حقوقی ایران مورد توجه قرار نگرفته است. نوشتار حاضر ضمن بیان مفهوم این قرار و عملکرد آن به بیان شرایط شکلی صدور چنین قراری می‌پردازد. در این زمینه پس از بیان مفهوم این قرار و امکان صدور آن براساس مقررات داوری تجاری بین‌المللی ایران، شرایط درخواست صدور قرار مانند درخواست‌کننده صدور قرار مزبور، هزینه‌هایی که به وسیله این قرار جبران آنها تضمین می‌شود، هزینه درخواست صدور قرار و نحوه رسیدگی به درخواست صدور قرار بررسی می‌شود. در مرحله دوم شرایطی که وجود آنها به صدور این قرار منجر خواهد شد، بررسی می‌شود. بخش بعدی مقاله به موضوع مرجع صالح برای صدور قرار، قابلیت اعتراض به این قرار و ضمانت اجرای عدم تمکن خواهان به قرار تأمین هزینه‌ها اختصاص دارد. در پایان نتیجه مطالب ارائه شده بیان می‌شود.

۲. مفهوم قرار تأمین هزینه‌ها و امکان صدور آن

قرار تأمین هزینه‌ها نوع خاصی از دستور موقت^۱ است که بر مبنای آن در جریان رسیدگی داوری خواهانه دعوا یا خوانده دعوای تقابل از داور یا دادگاه درخواست می‌کند تا هزینه‌های داوری که او در جریان رسیدگی متتحمل خواهد شد، به نحو مقتضی توسط خواهان تأمین گردد تا چنانچه خواهان به بی‌حقی محکوم شود و محکوم به پرداخت هزینه‌های داوری خوانده

۱. دستور موقت تصمیمی است که بدون ورود در ماهیت دعوا، به منظور حمایت فوری از یکی از متداعین به منظور حفظ حقوق وی که در معرض مخاطره جدی قرار دارد یا جهت جلوگیری از قرار گرفتن وی در معرض عسر و حرج یا خسارات سنگینی که جبران آن لاقل دشوار خواهد بود، صادر می‌شود (ععفری لگرومدی، ۱۳۷۲: ۲۷۳).

پیروز شود، خوانده بتواند از محل تأمین مزبور هزینه‌های خود را جبران کند (Rubins, 2016:334; Van Goeler, 2016:310؛ رضایی، ۱۳۹۵:۳۱؛ لیو، میستلیس و کرول، ۱۳۹۱:۶۰۲). قرار مزبور نه تنها به خوانده اطمینان می‌دهد که هزینه‌هایی را که به ناروا در راستای دفاع از دعوا کرده جبران خواهد شد، بلکه مانع طرح دعاوی واهی نیز می‌گردد. صدور این قرار در صورتی توجیه‌پذیر است که خوانده پیروز دعوا بتواند براساس توافق طرفین قرارداد داوری یا قانون شکلی حاکم بر داوری هزینه‌های داوری را از خواهان مطالبه کند (Von Goeler, 2016:370). در خصوص امکان دریافت هزینه‌های داوری توسط خوانده از خواهانی که در داوری محکوم شده است، رویکردهای متفاوتی در نظام‌های حقوقی دنیا مشاهده می‌شود^۱، اما برخی (Bench Nieuwveld, 2012:27) بر این باورند که امروزه رویکرد غالب و رو به گسترش امکان مطالبه هزینه‌های داوری از خواهان محکوم‌ عليه است و برخی (Schill, 2006:653-98، 684) حتی ادعا کرده‌اند این رویکرد مورد حمایت حقوق بین‌الملل عرفی است. قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران در این خصوص موضع‌گیری نکرده و به‌نظر می‌رسد چنانچه طرفین داوری در این خصوص با یکدیگر توافق نکرده باشند، می‌توان با استناد به حقوق بین‌الملل عرفی و حتی قواعد اتلاف و تسبیب در قانون مدنی امکان مطالبه هزینه‌های داوری توسط خوانده پیروز دعوا را توجیه‌پذیر دانست.

در هر حال حتی چنانچه تراصی طرفین یا قانون شکلی حاکم بر داوری امکان مطالبه هزینه‌ها توسط خوانده را فراهم سازد و خوانده با استناد به آن تقاضای صدور قرار تأمین کند، پرسش مهم این است که داور یا دادگاه براساس چه قانونی باید تصمیم بگیرد که آیا امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها وجود دارد یا خیر؟ چنانچه طرفین دعوا در خصوص امکان یا عدم امکان صدور این قرار توافق کرده‌اند، بدیهی است با استناد به اصل حاکمیت اراده این توافق در چارچوب قواعد امری قانون شکلی حاکم بر داوری لازم‌الاجراست؛ اما در صورت عدم توافق طرفین، قانون حاکم بر این موضوع، قانون شکلی حاکم بر داوری است. قانون شکلی حاکم بر داوری اصولاً قانون شکلی منتخب طرفین و در صورت عدم توافق، قانون مقر داوری خواهد بود.^۲ در هر حال بسیاری از مقررات داوری ملی یا سازمانی امکان صدور قرار تأمین

۱. به صورت خلاصه می‌توان رویکردهای مزبور را به سه دسته تقسیم کرد: (الف) بازنده هزینه طرف پیروز دعوا را می‌پردازد؛ این رویکرد بیشتر مورد توجه حقوق‌دانان انگلیسی است (Waincymer, 2012:1218-1219)؛ (ب) هر یک از طرفین، هزینه‌های خود را می‌پردازد (Von Goeler, 2016: 369)؛ (ج) داور در تخصیص هزینه‌ها میان طرفین، به صلاح‌دید خود عمل نموده و وی مثلاً می‌تواند هر یک از طرفین را مسئول پرداخت هزینه‌های خود (مانند حق الوکالة و کیل خود) اعلام کند، اما هزینه‌های داوری به معنای اخص (مانند حق الزرجمة داوران و سازمان داوری) را بر عهده محکوم‌ عليه دعوا قرار دهد (Schwarz & Konard, 2009:711).

۲. برای مطالعه تفصیلی در این خصوص، ر.ک. جنیدی، ۱۳۷۶: ۱۸۱-۱۰۵.

هزینه‌ها را به‌طور صریح^۱ یا ضمنی^۲ پذیرفته‌اند و در صورتی که قانون شکلی حاکم بر داوری باشند، راه برای صدور این قرار در دعوا هموار است.

پرسش دیگر این است که چنانچه قانون شکلی حاکم بر داوری، قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران باشد، آیا امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها در داوری وجود دارد؟ ماده ۱۷ قانون مزبور که برگردان ماده ۱۷ قانون نمونه آنسیترال مصوب ۱۹۸۵ است، مقرر می‌دارد: «داور می‌تواند در امور مربوط به موضوع اختلاف که محتاج به تعیین تکلیف فوری است، به درخواست هر کدام از طرفین دستور موقت صادر نماید، مگر آنکه طرفین به‌نحو دیگری توافق کرده باشند...». اگرچه برخی (Kee, 2007: 274) بر این باورند که مستند به این ماده نمی‌توان قرار تأمین هزینه‌ها را صادر کرد، به‌نظر می‌رسد ماده مزبور به مرتع رسیدگی توانایی برای حفظ حقوق قراردادی طرفین و همچین حفظ موازنه میان طرفین دعوا اعطای می‌کند. قرار تأمین هزینه‌ها، مرتبط با موضوع اختلاف طرفین است، زیرا صدور آن به‌منظور حل اختلاف طرفین، ضروری است. تحلیل مزبور، با رویکردهای جاری در داوری تجاری بین‌المللی مبنی بر تجویز و گسترش صدور دستور موقت توسط داوران، انطباق دارد.^۳

شایان ذکر است که متن ماده ۱۷ قانون نمونه، در سال ۲۰۰۶ مورد تجدیدنظر قرار گرفت و بند ۱ ماده مزبور اصلاح و عبارت «مرتبط با موضوع اختلاف» حذف شد. این اصلاح، تردیدهای سابق در خصوص اختیار داور برای اعطای هر نوع دستور موقتی را برطرف کرد. هرچند به نظر برخی صاحب‌نظران (Born, 2014:4602-4603) اصلاح این ماده اختیار داور را افزایش نداده، بلکه آنچه را که در نسخه سابق وجود داشت، بهروشی بیان کرده است. در هر حال، اگرچه قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران، همگام با اصلاح قانون نمونه در سال ۲۰۰۶ بازنگری نشده، با توجه به مطالب گفته‌شده، به‌نظر می‌رسد ماده ۱۷ امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها را انکار نمی‌کند. البته برخی نویسنده‌گان (رضایی، ۱۳۹۵: ۳۱)، قرار تأمین هزینه‌ها را مشابه برخی نهادهای موجود در قانون آیین دادرسی مدنی ایران از قبیل تأمین دعوای واهم موضوع ماده ۱۰۹ و تأمین اتباع بیگانه موضوع ماده ۱۴۴ قانون مزبور تلقی کرده‌اند. شایان توجه است که مقایسه بین شرایط مندرج در ماده ۱۴۴ قانون مذکور با شرایط قرار تأمین هزینه‌ها که در قسمت‌های بعدی مقاله مطرح خواهد شد، نشان می‌دهد که تفاوت‌های جدی میان این دو قرار

۱. بند ۳ ماده ۳۸ قانون داوری انگلیس، ۱۹۹۶ و بند ۱ ماده ۱۲ قانون داوری بین‌المللی سنگاپور، ۲۰۱۲، ماده ۳۸ مقررات اتاق تجاری استکهلم، ۲۰۱۷.

۲. برای مثال فراز «پ» بند ۲ ماده ۲۶ قواعد داوری آنسیترال ۲۰۱۰ یکی از موارد امکان صدور قرار موقت را دستوری می‌داند که به موجب آن بکی از طرفین باید «موجبات لازم برای حفظ دارایی‌هایی را که رأی باید از محل آن اجرا شود فراهم کند».

۳. برای ملاحظه تحولات در زمینه گسترش پذیرش صدور دستور موقت توسط داوران، ر.ک: جنیدی و حق‌پرست، ۱۳۹۳: ۴۱۲-۴۱۳؛ نهرینی و موسوی، ۱۳۹۶: ۴۵.

وجود دارد. برای مثال، اصلی‌ترین شرط اعمال ماده ۱۴۴ قانون آیین دادرسی مدنی، تفاوت تابعیت طرفین دعواست، حال آنکه در قرار تأمین هزینه‌ها در داوری، تابعیت طرفین اختلاف، هیچ تأثیری در صدور یا عدم صدور قرار مزبور ندارد و اساساً در داوری تجاری بین‌المللی، تابعیت طرفین دعوا، نقش کلیدی ایفا نمی‌کند. به‌دلیل تأکید بر مسئله تابعیت در صدور قرار تأمین اتباع بیگانه در دادرسی‌های دولتی، در برخی معاهدات دوچاره یا چندجانبه به‌منظور رفع تبعیض میان اتباع برخی کشورها، توافق بر لغو صدور چنین قرار تأمینی (تأمین اتباع بیگانه) صورت گرفته که البته معاهدات مزبور، از موضوع مقاله حاضر، خارج است. در خصوص مقایسه قرار تأمین هزینه‌های داوری با قرار تأمین دعواهای واهمی (موضوع ماده ۱۰۹ قانون آیین دادرسی مدنی)، این نکته حائز اهمیت است که اگرچه هر دو قرار، مبنای فلسفه وضع مشابهی (حمایت از خوانده در برابر دعواهای واهمی خواهان) دارند، قانون آیین دادرسی مدنی در مواد مربوط به داوری و نیز قانون داوری تجاری بین‌المللی، صدور قرار تأمین دعواهای واهمی را صراحتاً پیش‌بینی نکرده‌اند و ماده ۱۰۹ مذکور نیز به رسیدگی‌های قضایی دادگاه‌های دولتی اختصاص دارد.

۲. شرایط درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها

صرف‌نظر از پذیرش قرار تأمین هزینه‌ها در مقررات داوری که بحث شد، این امر که درخواست صدور این قرار، چه شرایط و تشریفاتی دارد نیز درخور توجه است. به همین لحاظ در ادامه، ذی‌نفع درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها، نوع هزینه‌های مشمول قرار مزبور، زمان، شکل و هزینه درخواست و نحوه رسیدگی به تقاضای متقاضی صدور قرار، واکاوی می‌شود.

۳. ۱. ذی‌نفع درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها

با توجه به اینکه برای رسیدگی به هر درخواستی، در وهله اول، داور باید تشخیص دهد که چه شخصی می‌تواند برای درخواست مزبور، ذی‌نفع تلقی شود، فروض مختلف تشخیص ذی‌نفع در بندهای آتی، بررسی می‌شود.

۳. ۱. ۱. خوانده دعوا

غلب ذی‌نفع درخواست تأمین هزینه‌های داوری، خوانده است، زیرا ابتکار عمل طرح دعوای داوری با خواهان است و اساساً خوانده، دعواهی را به جریان نینداخته تا بخواهد از این طریق هزینه‌های احتمالی داوری را به خواهان تحمیل کند، بلکه این خواهان است که با طرح دعوای داوری، هزینه‌هایی را به خوانده تحمیل می‌کند و در نهایت نیز ممکن است بی‌حقی خواهان

اثبات شود و هزینه‌های داوری خوانده احیاناً به دلایلی از جمله دسترسی نداشتن به اموال خواهان، بدون جبران باقی بماند. مسلم است که شایع‌ترین فرض، درخواست تأمین هزینه‌ها توسط خوانده است و صرف‌نظر از قوت و ضعف ادله خوانده در خصوص این درخواست، به‌نچار باید خوانده را در بدو امر، ذی‌نفع چنین درخواستی تلقی کرد.

۲.۱.۲. خواهان دعوا

در فرضی که خوانده اقدام به طرح دعوای متقابل علیه خواهان می‌کند، مسلم است که دفاع خواهان در مقابل دعوای تقابل، مستلزم صرف هزینه‌های جدیدی توسط خواهان است. سؤال این است که آیا خواهان در فرض مذبور، می‌تواند نسبت به دعوای تقابل، صدور قرار تأمین هزینه‌ها علیه خوانده را از داور تقاضا کند؟ به‌نظر می‌رسد از آنجا که در دعوای تقابل، جای خواهان و خوانده دعوای اصلی تغییر یافته و در حقیقت، دعوای تقابل، دعوای تمام‌عيار با اوصاف و ویژگی‌های دعوای مستقل محسوب می‌شود، خواهان دعوای اصلی (خوانده دعوای تقابل) جهت طرح درخواست قرار مذبور ذی‌نفع به حساب می‌آید. البته بدیهی است که پذیرش یا عدم پذیرش درخواست مذبور توسط داور، همانند سایر فروض، به عوامل متعددی از جمله قوت و ضعف ادله خواهان و خوانده دعوای تقابل بستگی دارد.

۲.۲. هزینه‌های مشمول قرار تأمین هزینه‌ها و نوع تأمین

هزینه‌هایی که قرار تأمین هزینه‌ها به‌منظور جبران آنها صادر می‌شود، هزینه‌های داوری است. هزینه‌های داوری مشتمل بر دو دسته‌الف) هزینه‌های رسیدگی شامل حق‌الرحمه داوران، هزینه رفت‌وآمد و اقامت ایشان، هزینه سازمان داوری (در فرض داوری سازمانی) و ... و ب) هزینه‌های حقوقی شامل حق‌الوكالة وکیل، هزینه‌های رفت‌وآمد خوانده و ... که برای طرح دعوا یا دفاع در دعوا ضرورت دارند، است (شیروی، ۱۳۹۲: ۲۷۰). مقدار هزینه‌هایی که برای پوشش آن‌ها قرار تأمین صادر می‌شود، به اندازه‌ای خواهد بود که داور یا دادگاه، پیش‌بینی می‌کند که رسیدگی‌ها به آن میزان ادامه خواهد داشت (Sim, 2017:490). بدیهی است که هزینه‌های مذبور، باید در حد متعارف باشد و تشخیص متعارف بودن بر عهده مرجع رسیدگی است؛ این شرط توسط برخی مقررات داوری مانند بند ۱ ماده ۳۷ قواعد داوری اتفاق بازركانی بین‌المللی و فراز «ه» بند ۲ ماده ۴۰ قواعد داوری آنسیترال، ۲۰۱۰، مورد تأکید قرار گرفته است.

نوع تأمینی که باید تودیع شود شامل تودیع مبلغ وجه نقد در مؤسسه داوری یا نزد داور، ضمانت‌نامه بانکی، اعتبار استنادی (Berger, 2010:13)، پرداخت به یک حساب امنی، ارائه

ضمانتنامه از شرکت مادر یا مدیران یا سهامداران خواهان است که بسته به اقامتگاه خواهان، نوع دارایی‌ها، نوع تجارت و سازمان داوری تعیین می‌شود (Sim, 2017:490).

نکته شایان توجه در خصوص قرار تأمین هزینه‌ها این است که چنانچه این قرار توسط داور یا دادگاه علیه خواهان صادر شود و در پایان رسیدگی، حکم بر محکومیت خوانده صادر گردد، هزینه تأمین مزبور که به ناروا بر خواهان تحمیل شده، از خوانده قابل مطالبه است. بند ۱۷ قانون نمونه آنسیترال ۲۰۰۶، نیز از امکان مطالبه کلیه هزینه‌ها و خسارات ناشی از صدور دستور موقت از متقاضی دستور موقت حمایت می‌کند.^۱ اگرچه در قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران، مقرره‌ای مشابه بند ز ماده ۱۷ قانون نمونه آنسیترال مشاهده نمی‌شود، اما می‌توان از قواعد عام مسئولیت مدنی در نظام حقوقی ایران، نتیجه فوق را از باب تسبیب و مستند به ماده ۱ قانون مسئولیت مدنی، قابل دفاع دانست.^۲

۳.۲ هزینه درخواست

یک سوال مهم در مورد قرار تأمین هزینه‌ها، این است که آیا متقاضی قرار مزبور، مکلف است که بابت درخواست صدور قرار، هزینه جدآگاهه‌ای به داور یا سازمان داوری پردازد یا همان هزینه پرداختشده بابت اصل دعوا، کفایت می‌کند و داور باید با همان هزینه دریافتی بابت اصل دعوا به درخواست مزبور نیز رسیدگی کند.^۳ در پاسخ باید گفت چنانچه در قرارداد داوری میان طرفین دعوا و داور تعیین تکلیف شده یا مقررات قانون شکلی حاکم بر داوری در این خصوص مقرره‌ای دارد، طبق توافق مزبور یا مقررة قانونی عمل می‌شود. در صورت سکوت در این موضوع اگرچه به نظر می‌رسد طبق قواعد کلی حقوقی که عمل هر شخصی اصولاً محترم است و مابه ازای مالی دارد و با عنایت به اینکه رسیدگی به درخواست قرار تأمین هزینه‌ها، وقت و انرژی جدآگاهه‌ای از داور اخذ کرده و مستلزم اقدامات و رسیدگی‌های مستقلی از سوی وی خواهد بود، باید داور را مستحق حق الزرحة جدآگاهه‌ای دانست، اما به نظر می‌رسد رسیدگی به درخواست صدور قرارهای تأمین و دستور موقت از متفرعات امر داوری است و از حقوق دفاعی خوانده محسوب شده که نیازمند پرداخت هزینه جدآگاهه‌ای به

۱. «چنانچه مرجع داوری، بعداً احراز کند که با توجه به اوضاع و احوال جاری در زمان صدور دستور، دستور یا پیش‌دستور، نمی‌باشد صادر می‌شود، متقاضی دستور موقت یا پیش‌دستور، مسئول کلیه هزینه‌ها و خسارات ناشی از دستور یا پیش‌دستور نسبت به هر یک از طرفین است ...».

۲. برای ملاحظه نظر مشایه، ر.ک: خدابخشی، ۱۳۹۱: ۳۲۴.

۳. شایان ذکر است در محاکم دادگستری، بابت درخواست دستور موقت، هزینه جدآگاهه‌ای نسبت به هزینه دادرسی دعوای اصلی دریافت می‌شود که معادل هزینه دادرسی دعوای غیرمالی است، خواه درخواست دستور موقت در متن خود دادخواست اصلی درج شده باشد یا به عنوان یک درخواست مستقل، پیش یا پس از تقدیم دادخواست، به جریان بیفتد (شمس، ۱۳۸۴: ۴۰۶).

داور نیست. همچنین باید توجه داشت که یکی از مزایای داوری هزینه کمتر آن در قیاس با رسیدگی در دادگاه است. چنانچه درخواست صدور قرار مستلزم پرداخت هزینه‌هایی باشد، مطلوبیت این شیوه رسیدگی کاهش می‌یابد. در مجموع بهنظر می‌رسد دیدگاه عدم پرداخت هزینه بهمنظور درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها پشتوانه حقوقی محکم‌تری دارد و مطلوب‌تر است.

۴.۳. نحوه رسیدگی به درخواست قرار تأمین هزینه‌ها

قواعد داوری در زمینه نحوه رسیدگی به درخواست قرار تأمین هزینه‌ها روش خاصی مطرح نکرده‌اند و بهنظر می‌رسد در این خصوص، باید به قواعد کلی رسیدگی داوری رجوع کرد. بدیهی است با عنایت به لزوم رعایت اصل تناظر و در راستای اصول رسیدگی عادلانه و منصفانه، ضروری است که درخواست خوانده مبنی بر صدور قرار تأمین هزینه‌ها، توسط داور به خواهان ابلاغ و به وی فرست و امکان دفاع در برابر درخواست مذبور داده شود و داور با بررسی دفاعیات طرفین و شرایط خاص دعوا، تصمیم خود را مبنی بر پذیرش یا رد درخواست، اتخاذ و به طرفین ابلاغ کند. برخی (Savola, 2013:79) این امر را نوعی محدودیت بر داور در داوری تجاری بین‌المللی می‌دانند. سؤالی که در این خصوص مطرح می‌شود این است که آیا لازم است که داور، برای رسیدگی به درخواست و استماع دفاعیات طرفین در این زمینه، جلسه رسیدگی علی‌حدهای تشکیل دهد؟ از آنجا که مقررات داوری در دهه‌های اخیر به این سمت تمایل دارند که حتی تصمیم به تشکیل جلسه برای رسیدگی به اصل دعوا را نیز به داور واگذار کرده و در این خصوص، تکلیفی متوجه وی نکنند، به قیاس اولویت، می‌توان گفت داور در اتخاذ تصمیم برای تشکیل یا عدم تشکیل جلسه مستقبل برای رسیدگی به درخواست مورد بحث، محدودیتی ندارد و با تکیه بر مفهوم آزادی داور در مقام رسیدگی، داور در این زمینه بر مبنای صلاح‌دید خود تصمیم می‌گیرد.

۴. عوامل مؤثر بر امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها

هنگامی که خوانده تقاضای خود را مبنی بر درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها به داور ارائه می‌کند، در گام نخست داور باید تصمیم بگیرد که بر مبنای چه شرایطی وی باید قرار تأمین هزینه‌ها صادر کند. برای پاسخ به این پرسش، لازم است قانون حاکم بر تصمیم داور پیرامون درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها مشخص شود تا سپس براساس معیارهای ارائه شده توسط چنین قانونی، عوامل مؤثر بر امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها، مشخص شود. قانون حاکم بر اعطای قرار تأمین هزینه‌ها قانون مقر داوری (در صورت عدم تراضی مخالف از سوی طرفین) است. چنانچه در قانون مذبور، ضوابطی برای صدور دستور موقت از جمله قرار تأمین

هزینه‌ها ذکر شود، براساس آن عمل خواهد شد. برای مثال، بند ۱ ماده ۱۷ «الف» قانون نمونه آنسیترال ۲۰۰۶، شرایطی را برای اعطای دستور موقت بیان کرده است.^۱ با این حال، در اغلب موارد، اگرچه در قوانین، اختیار داور بر صدور دستور موقت تصريح شده، ضوابطی برای تصمیم‌گیری داور در خصوص صدور دستور موقت (از جمله قرار تأمین هزینه‌ها) ارائه نشده است. به‌نظر می‌رسد در چنین مواردی، بهترین منع برای مراجعته داور، توجه به رویه داوری بین‌المللی است. بررسی رویه داوری بین‌المللی نشان می‌دهد که اصولاً داوران در مقام پاسخ به درخواست قرارهای تأمینی و موقت، دو شرط اساسی را مدنظر قرار می‌دهند: الف) فوریت و ب) اهمیت داشتن یا جبران‌ناپذیر بودن زیان‌های احتمالی وارد به متقاضی صدور قرار. در خصوص درخواست قرار تأمین هزینه‌ها، اغلب مسئله فوریت وجود دارد؛ حداقل این است که صدور رأی به جبران هزینه‌های خوانده، در انتها رسیدگی داوری، ممکن است بسیار دیرهنگام باشد و خواهان در اثنای رسیدگی اموال خود را از دسترس خارج کرده و لذا امکان جبران هزینه‌های داوری خوانده از اموال خواهان وجود نداشته باشد. همچنین در اغلب موارد عدم صدور قرار، خوانده را در معرض خسارات جبران‌ناپذیری قرار می‌دهد، چراکه امروزه هزینه‌های داوری تجاری بین‌المللی قابل توجه است و همچنان نیز در حال افزایش است. عدم جبران این گونه هزینه‌ها که خواهان با طرح دعوا بر خوانده تحمیل کرده بسیار مهم است. البته این دو مورد شروطی هستند که اصولاً داور باید در هر درخواست قرار تأمینی و موقت مدنظر قرار دهد، اما علاوه بر شروط مزبور، سه شرط اختصاصی نیز در مواجهه با درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها باید توسط داور مدنظر قرار گیرد که در ادامه بررسی می‌شود:

۴.۱. احتمال پیروزی خوانده در اصل دعوا

ماهیت پوج ادعای خواهان می‌تواند خوانده را در درخواست قرار تأمین هزینه‌ها کمک کند. وقتی داور درخواست صدور قرار را بررسی می‌کند، باید ارزیابی مقدماتی از ماهیت دعوا داشته باشد (Rubins, 2000:369, Redfern& O'Leary, 2016:410). در مورد صدور قرار تأمین هزینه‌ها داور لازم نیست ماهیت اختلاف را بهدقت بررسی کند. وی صرفاً باید با ملاحظه اجمالی اسناد و دلایل ارائه شده توسط طرفین، چشم‌اندازی کلی از موفقیت طرفین در دعوا به دست آورد. چنانچه در این ارزیابی اولیه احتمال پیروزی خواهان کم باشد و در نتیجه احتمال حکم بر جبران هزینه‌های داوری تحمیل شده بر خوانده علیه خواهان افزایش یابد، امکان

۱. «... (الف) اگر دستور صادر نشود، خساراتی وارد می‌شود که با رأی به جبران خسارت، بهطور کافی، قابل جبران نخواهد بود و چنین خساراتی، اساساً سنگین‌تر از خساراتی است که در صورت صدور دستور، احیاناً به طرفی که دستور علیه او صادر شده، وارد می‌شود؛ و (ب) امکان معقولی وجود دارد که متقاضی دستور در ماهیت دعوا پیروز خواهد شد...».

صدور قرار تأمین هزینه‌ها به نفع خوانده افزایش می‌باید و برعکس. البته مرجع رسیدگی همواره باید در مقام صدور قرارهای موقت، از تصمیم‌گیری نهایی در ماهیت دعوا اجتناب ورزد و آن را به خاتمه رسیدگی‌های ماهوی موکول کند (شمس، ۱۳۸۳: ۳۲).

۴.۲. احتمال دشواری وصول هزینه‌های خوانده از خواهان

در مواردی، شواهد و証ائین موجود در دعوا داور را به این نتیجه می‌رساند که حتی در صورت موفقیت خوانده در دعوای اصلی و صدور حکم بر جبران هزینه‌های داوری که وی متهم شده، به دلایلی اجرای حکم بر جبران ممکن نخواهد بود. ورشکستگی و تهیه‌ستی خواهان می‌تواند عامل مهمی در بروز تردید بر توانایی خواهان به پرداخت هزینه‌های خوانده باشد (Shalaan, 2013:157). خواهانی که وضعیت مالی نامناسبی دارد، احتمال اینکه بتواند در صورت صدور حکم بر بی‌حقی وی هزینه‌های را که بر خوانده تحمل کرده جبران کند، اندک است. در این‌گونه موارد صدور قرار تأمین هزینه‌ها برای اطمینان از پیش‌بینی محلی برای جبران خسارات خوانده کاملاً موجه است. در هر حال صدور قرار تأمین هزینه‌ها بهدلیل وضعیت مالی بد خواهان، قطعی نیست و در مواردی علی‌رغم این امر، درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها رد می‌شود. با این توضیح که در مواردی موقعیت مالی بد خواهان ناشی از عمل خوانده بوده که سبب خسارت به وی شده است. اگر عمل خوانده در تهیه‌ستی خواهان مؤثر باشد، قرار تأمین هزینه‌ها به درخواست خوانده صادر نمی‌شود. غیرمنصفانه است که علیه خواهان بهدلیل ناتوانی مالی قراری صادر شود، درحالی که خوانده در بروز این وضعیت بد مالی نقش داشته است (Rubins, 2000:362). به علاوه ممکن است خواهان هنگام انعقاد قرارداد داوری این وضعیت نامناسب مالی را داشته است. در این صورت موقعیت مالی بد خواهان در زمان قرارداد داوری برای خوانده معلوم بوده و وی خطر عدم جبران هزینه‌ها در صورت طرح دعوای علیه وی را پذیرفته است و لذا صدور قرار تأمین هزینه‌ها علیه خواهان توجیهی ندارد. این موضوع در برخی دعاوی مورد توجه قرار گرفته است.¹ قرار تأمین وقتی صادر می‌شود که تغییر اساسی و چشمگیری در وضعیت خواهان از زمان انعقاد قرارداد داوری تا زمان آغاز فرایند داوری رخ داده باشد. حتی در برخی دعاوی² داور اعلام کرده که چنانچه این نابسامانی وضعیت مالی نتیجه خطرهای معمول تجاری که هر تاجری را تهدید می‌کند و جزء جدایی‌ناپذیر فعالیت‌های تجاری است، باشد، صدور قرار تأمین هزینه‌ها توجیه‌پذیر نیست. بنابراین نابسامانی وضعیت مالی که فراتر از خطرهای تجاری معمول باشد، می‌تواند صدور

1. Jackson v Hamer [1993] 113 FLR 216 at 222

2. A. S.p.A. v. B AG, 25 September 1997, (2001) ASA Bulletin 745

قرار تأمین هزینه‌ها به درخواست خوانده را توجیه کند. علاوه‌بر این، خوانده باید با دستان پاک^۱ درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها کند. برای مثال چنانچه وی سهم خود را از هزینه‌های اداری داوری پرداخت نکرده، درخواست او برای صدور قرار تأمین پذیرفته نخواهد شد. این شرط در برخی دعاوی نیز مورد اشاره قرار گرفته است.^۲

یک موضوع شایان توجه در خصوص دشواری وصول هزینه‌ها از خواهان مسئله توجه به تابعیت یا اقامتگاه خواهان است. از گذشته یکی از مواردی که به صدور دستور موقت منجر می‌شد، وجود خواهانی بود که تابعیت کشور متبع دادگاه را نداشت یا خارج از قلمرو کشور دادگاه اقامت داشت. وضعیت چنین خواهانی احتمال جبران هزینه‌ها با توقیف اموال وی را کاهش می‌داد و از این‌رو دادگاه‌ها صدور دستور موقت علیه وی را ضروری می‌دانستند. آغاز چنین رویه‌ای در قرن ۱۵ میلادی در انگلستان بود (Rubins, 2000:312). در هر حال این رویه در حال حاضر در داوری تجاری بین‌المللی منسخ است. داوری تجاری بین‌المللی در اغلب موارد در صدد حل و فصل اختلافات میان اشخاصی است که اقامتگاه یا تابعیت یکسانی ندارند. به عقیده برخی (Rubins, 2000:371-372) صدور قرار تأمین هزینه‌ها صرفاً بر مبنای اقامتگاه یا تابعیت اشخاص، تبعیض‌آمیز است. این امر به‌نوعی مغایر نظم عمومی بوده و حتی مقررات برخی کشورها مثل بند ۳۸ ماده ۳ قانون داوری انگلیس مصوب ۱۹۹۶ به صراحت داور را از این امر منع می‌کنند. همچنین باید توجه داشت که طرفین در زمان انعقاد قرارداد داوری، تابعیت و محل اقامت طرف مقابل را می‌دانند و خطرهای این امر را می‌پذیرند. علاوه‌بر این امروزه با وجود کنوانسیون نیویورک که تعداد زیادی از کشورها به آن متعهدند و در نقاط مختلف دنیا مقررات آن را اعمال می‌کنند، احتمال عدم اجرای آرای داوری صادره در یک کشور توسط دادگاه‌های کشور دیگر کاهش یافته است و دیگر نگرانی از عدم امکان اجرای رأی داور به‌دلیل اقامتگاه یا تابعیت متفاوت طرف دعوا وجود ندارد (Gu, 2005:194).

علاوه‌بر دو مورد پیش‌گفته عوامل دیگری نیز می‌تواند در پذیرش یا عدم پذیرش درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها مؤثر باشد. برای مثال چنانچه درخواست صدور قرار تأمین در مراحل پایانی رسیدگی مطرح شود و احتمال اینکه خوانده با انگیزه وقفعه در رسیدگی داوری این درخواست را مطرح کند، امکان صدور قرار تأمین کاهش می‌یابد.

۱. قاعدة Clean Hands یا دستان پاک ریشه در حقوق کامن‌لا داشته و براساس این قاعدة اشخاص در مقام طرح ادعا یا دفاع در صورتی می‌توانند از حمایت شیوه‌های جبران خسارت می‌تینی بر انصاف بهره‌مند شوند که خود در رابطه با موضوع دعوا غیرمنصفانه رفتار نکرده باشند؛ خطایی مرتكب نشده باشند و به اصطلاح با دستان ناپاک نزد دادگاه حاضر نشوند. برای مطالعه بیشتر این قاعدة ر.ک:

Lawrence, William(1982), Application of the Clean Hands Doctrine in Damage Actions, Notre Dame Law Review, Vol.57, Issue 4, 673-688.

2. Westacre v. Jugimport, ICC Case No. 7047 (1994), 13 ASA Bull. 301 (1995)

۵. مرجع صالح جهت صدور قرار تأمین هزینه‌ها

یکی از سوالات مهم در خصوص قرار تأمین هزینه‌ها، این است که متقاضی صدور قرار مزبور، درخواست خود را نزد چه مرجعی باید طرح کند؟ پاسخ‌های متصور در خصوص پرسش مزبور، شامل داور و نیز دادگاه صالح است که در ادامه به تفصیل بررسی می‌شود.

۵.۱. داور

در بسیاری از مقررات داوری ملی به صراحت بیان شده که داور اختیار صدور انواع دستور موقت را دارد، مگر اینکه طرفین خلاف این امر توافق کرده باشند. ماده ۱۹ قانون داوری نروژ مصوب ۲۰۰۴^۱، ماده ۶ قانون داوری بین‌المللی ترکیه مصوب ۲۰۰۱^۲ و نیز ماده ۱۷ قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران مصوب ۱۳۷۶^۳، نمونه‌هایی از این دسته مقررات هستند. امروزه اغلب مقررات ملی کشورها و نیز رویه غالب در داوری تجاری بین‌المللی، صدور دستور موقت در داوری را توسط داور یا دادگاه‌ها به رسمیت شناخته و در صورت عدم مخالفت طرفین قرارداد داوری با صدور دستور موقت، فرض را بر این قرار داده‌اند که طرفین دعوا توافق بر صدور دستور موقت در رسیدگی‌ها از طریق داوری کرده‌اند (جنیدی، ۱۳۷۸: ۵۰؛ صفائی، ۱۳۷۷: ۱۱؛ امیرمعزی، ۱۳۸۸: ۲۸-۲۹؛ Moses, 2003:23-28; Adhipathi, 2008:102). اختیار صدور دستور موقت، جزء خصایص ذاتی هر مرجع رسیدگی است. در اغلب موارد مستشنا کردن اختیار داور بر صدور دستور موقت، باید کتبی باشد که صراحتاً اختیار داور را محدود کرده یا اینکه طرفین داوری، مقر داوری را طوری انتخاب کنند که قانون مقر داوری، صدور دستور موقت توسط داور را نپذیرفته باشد. بنابراین در صورتی که در مقررات داوری، قرار تأمین هزینه‌ها مدنظر قرار نگرفته و حتی در خصوص اختیار داور بر صدور دستور موقت نیز اشاره‌ای نشده است، باز هم داور، اختیار صدور قرار تأمین هزینه‌ها را دارد، زیرا لزوم رعایت صحت فرایند داوری، مستلزم اختیار داور بر صدور انواع دستور موقت از جمله قرار تأمین هزینه‌هاست.

۱. ماده ۱۹ قانون مزبور بیان می‌دارد: «هیأت داوری می‌تواند به تقاضای یکی از متقاضیین به هر طرف دیگر دستور دهد که تدابیر موقتی را که هیأت داوری براساس موضوع اختلاف، ضروری می‌داند، اتخاذ نماید ... مقررات این ماده می‌توانند به تراضی طرفین لغو گردد».

۲. ماده ۶ قانون مذکور بیان داشته است: «... هیأت داوری می‌تواند در جریان رسیدگی داوری، به تقاضای یک طرف، قرار موقت حمایتی یا قرار توقيف موقت صادر نماید مگر اینکه طرفین به نحو دیگری تراضی نموده باشند ...».

۳. ماده ۱۷ قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران: «داور می‌تواند در امور مربوط به موضوع اختلاف که محتاج به تعیین تکلیف فوری است، به درخواست هر کدام از طرفین دستور موقت صادر نماید، مگر آنکه طرفین به نحو دیگری توافق کرده باشند ...».

۲.۵. دادگاه

اگرچه اغلب قوانین ملی کشورها اختیار داور برای صدور دستور موقت را به رسمیت می‌شناستند، این اختیار، انحصاری نیست، بلکه دادگاه ملی نیز به موازات داور، اختیار صدور دستور موقت دارد، مگر طرفین داوری، خلاف آن را توافق کرده باشند. ماده ۹ قانون نمونه آنسپیرال در هر دو نسخه ۱۹۸۵ و ۲۰۰۶ و نیز ماده ۹ قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران به اقتباس از قانون مذکور، امکان مراجعة هر یک از طرفین داوری قبل یا حین رسیدگی داوری به دادگاه برای صدور دستور موقت را به رسمیت می‌شناستند. در هر حال این همیوشانی صلاحیت در صدور دستور موقت میان داور و دادگاه به افزایش احتمال صدور آراء معارض و مداخله بیشتر دادگاه در روند داوری منجر خواهد شد. اما صرفنظر از مطلب مزبور، سؤال قابل طرح این است که متقاضی قرار تأمین هزینه‌ها در صورت تمایل به طرح درخواست خود در دادگاه، باید به کدامیک از دادگاه‌ها بعنوان مرجع صالح مراجعت کند؟ بهطور کلی، دادگاه صالح برای صدور دستور موقت در داوری تجاری بین‌المللی، دادگاه مقر داوری است. البته در میان دادگاه‌های متعدد کشور مقر داوری، باید به قانون ملی همان کشور جهت تشخیص دادگاه ذیصلاح داخلی مراجعه کرد. برای مثال، براساس ماده ۶ قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران، اگر طرفین، مقر داوری را یکی از شهرهای ایران، قرار دهن، دادگاه صالح، «دادگاه عمومی واقع در مرکز استانی است که مقر داوری در آن قرار دارد». در مقابل، درصورتی که طرفین به صورت کلی، مقر داوری را ایران اعلام کرده باشند، دادگاه عمومی تهران، مرجع صالح برای رسیدگی به درخواست قرار تأمین هزینه‌ها خواهد بود.

۶. قابلیت اعتراض به قرار تأمین هزینه‌ها

یک پرسش مهم در خصوص قرار تأمین هزینه‌ها، این است که آیا قرار مزبور، صرفنظر از اینکه از سوی دادگاه یا داور صادر شده باشد، قابلیت اعتراض دارد یا خیر. براساس مقررات ایران، چنانچه متقاضی، قرار مدنظر را وفق ماده ۶ قانون داوری تجاری بین‌المللی، از یکی از دادگاه‌های عمومی تهران یا سایر مراکز استان‌ها تحصیل کند، مطابق ماده ۳۲۵ قانون آیین دادرسی مدنی، قرار صادره، مستقلًا قابل اعتراض، تجدیدنظر و فرجام‌خواهی نیست. اگرچه دستور موقت صادره از سوی دادگاه، ضمن تقاضای تجدیدنظر نسبت به اصل رأی، امکان اعتراض دارد، اما باید توجه داشت که این قسمت از ماده مذکور، در خصوص موضوع مقاله حاضر، قابل اجرا نیست، زیرا اساساً اصل دعوا نزد دادگاه حقوقی مطرح نشده است تا بحث تجدیدنظرخواهی از آن و به‌تبع تجدیدنظرخواهی و اعتراض به دستور موقت صادره، قابل طرح باشد. بنابراین، باید پذیرفت چنانچه قرار تأمین هزینه‌ها توسط دادگاه صادر شود، هیچ طریق اعتراضی در خصوص آن در مقررات، پیش‌بینی نشده است. بدیهی است اعتراض به

دستور موقت صادره توسط دادگاه نزد داور رسیدگی کننده به ماهیت دعوا نیز فاقد واجهت است، زیرا تصمیم داور، نمی‌تواند بر تصمیم دادگاه فائق آید. شایان ذکر است مطالب مذکور در خصوص قرار رد درخواست تأمین هزینه‌ها توسط دادگاه نیز با استناد به ماده ۳۲۵ قانون آین دادرسی مدنی، صادق است.

در فرضی که قرار تأمین هزینه‌ها توسط داور صادر شده است، امکان اعتراض به قرار مجبور نزد دادگاه نیز جای بحث و بررسی دارد. اگر قرار تأمین هزینه‌های صادره توسط داور یک رأی داوری تلقی شود- که با توضیحاتی که در قسمت بعدی ارائه می‌گردد به نظر رأی محسوب می‌شود-، طبعاً وفق مقررات مربوط به اعتراض به آرای داوری، قرار مجبور نیز می‌تواند در صورت وجود شرایط، قابل اعتراض نزد دادگاه صالح باشد. اما اگر قرار مجبور، رأی داوری محسوب نشود، به صورت مستقل قابل اعتراض نخواهد بود. در فرض اخیر، سؤال دیگر آن است که آیا می‌توان همزمان با طرح دعواه اعتراض به رأی داوری ماهوی، نسبت به قرار تأمین هزینه‌ها که از سوی داور صادر شده نیز اعتراض کرد یا به عبارتی، یکی از دلایل اعتراض به رأی ماهوی داوری را عدم اعتبار قرار تأمین هزینه‌ها که از سوی داور صادر شده، تلقی کرد؟ پاسخ آن است که اصولاً قرار تأمین هزینه‌ها همانند سایر مصادیق دستور موقت، تأثیری در اصل دعوا ندارد و ازین‌رو نمی‌توان از بی‌اعتباری قرار مجبور به بی‌اعتباری رأی داوری پی‌برد یا از اعتبار قرار موردنظر، اعتبار رأی داوری ماهوی را نتیجه گرفت. شایان ذکر است مطالب مذکور در خصوص قرار رد درخواست تأمین هزینه‌ها توسط داور نیز صادق است.

۷. ضمانت اجرای قرار تأمین هزینه‌ها

هر یک از تصمیمات داوری، زمانی می‌تواند تأثیر لازم را داشته باشد که ضمانت اجرای مناسبی نیز برای آن پیش‌بینی شود. به همین سبب، قرار تأمین هزینه‌ها نیز چنانچه ضمانت اجرای کارامدی نداشته باشد، صریح صدور آن فایده خاصی برای متقاضی قرار مجبور نخواهد داشت. اصولاً داور، اختیاری ندارد که بتواند مستقیماً دستور موقت‌های صادره خود را اجرایی کند. قاعده کلی این است که داور، اهلیت و صلاحیت برای اعمال ضوابط اجباری مستقیم در راستای اجرای آرای نهایی خود را ندارد، بلکه چنین مسئولیتی بر عهده دادگاه‌های ملی است که با درخواست طرفین، اعمال اختیار می‌کنند.

قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران موضوع قدرت اجرایی داور در اعمال دستور موقت صادره از سوی خود را مسکوت گذارده است. برخی صاحب‌نظران (Rubins, 2000:367) بر این باورند که در مواردی که اعمال ضمانت اجرای توسط داور، نقض حاکمیت دادگاه‌های ملی در

اجرای آرا نباشد، داور می‌تواند ضمانت اجرای داخلی مناسب برای دستور موقت‌های صادره از جانب خود را در حد مقدورات و اختیارات خود مقرر کند. در همین زمینه در مورد قرار تأمین هزینه‌ها، برخی (Rubins, 2000:367) بر این باورند که داور می‌تواند در صورت امتناع خواهان از اجرای قرار، مهلتی را تعیین کرده تا وی قرار مزبور را اجرا کند و در این مدت، رسیدگی به دعوا را متوقف سازد. چنانچه پس از پایان مهلت مزبور، خواهان قرار را اجرا نکند، داور می‌تواند قرار رد دعوای داوری را صادر کند. این رویکرد در قوانین ملی برخی کشورها و حتی سازمان‌های داوری مشاهده می‌شود. براساس بند ۵ ماده ۴۱ قانون داوری انگلستان مصوب ۱۹۹۶ اگر پس از صدور قرار تأمین هزینه‌ها مفاد رأی اجرا نشود، داور می‌تواند با تعیین مهلت زمانی، دستور به پرداخت مبلغ در این موعد کند. چنانچه مهلت مزبور سپری شده و قرار اجرا نشود، براساس بند ۶ ماده ۴۱ همان قانون داور می‌تواند قرار رد دعوا صادر کند. بند ۳ ماده ۳۸ قواعد اتاق تجاری استکهلم ۲۰۱۷ نیز مقرر می‌دارد در چنین حالتی داور می‌تواند به‌طور جزئی یا کلی رأی بر توقف رسیدگی یا رد دعوا صادر کند. مشابه این حکم در بند ۲ ماده ۲۵ قواعد داوری اتاق داوری بین‌المللی لندن مشاهده می‌شود. به‌نظر می‌رسد در موارد سکوت قانون، می‌توان این ضمانت اجرا را به عنوان رویه داوری بین‌المللی اعمال کرد.

با این حال در عمل در اغلب موارد طرفین داوری دستورهای موقت صادره را اجرا می‌کنند و نیازی به تعیین ضمانت اجرا برای تبعیت از مفاد دستور نیست. در پاسخ به چرایی این تبعیت برخی (Blackaby, Partasides QC, Redfern, and Hunter, 2009:450) بیان داشته‌اند که ممکن است صرفاً یک شخص غیرمحاط، دستورهای موقت صادره توسط داوری را که تصمیم‌گیر در خصوص اختلاف است، به عمد نادیده بگیرد. عدم تبعیت از مفاد دستور موقت ممکن است در صدور رأی نهایی تأثیر منفی داشته باشد. در نتیجه تعجب‌آور نیست که دستورهای موقت صادره از داوران اغلب بدون اعمال ضمانت اجرا تبعیت می‌شوند.

پرسش مهم در خصوص اجرای قرار تأمین هزینه‌ها این است که خوانده‌ای که موفق شده قرار تأمین هزینه‌ها را به نفع خود و علیه خواهان از مرتع داوری تحصیل کند، آیا می‌تواند از دادگاه صالح، اجرای مفاد قرار مزبور را علیه خواهان درخواست کند؟ پاسخ به این پرسش، بستگی به این دارد که دستور موقت صادره توسط داور، رأی تلقی شود یا خیر. در برخی نظام‌های حقوقی و نیز در رویه داوری تجاری بین‌المللی، دستور موقت صادره توسط داور، نوعی «رأی جزئی» تلقی شده است (جنبدی، ۱۳۹۲: ۲۹). همچنین به‌نظر می‌رسد تصمیم‌گیری داور در مورد درخواست صدور دستور موقت در واقع حل و فصل این موضوع است که آیا دستور موقت باید صادر شود یا خیر و این تصمیم‌گیری، تعیین تکلیف نهایی موضوع درخواست

صدور دستور موقت است. این مسئله که این تصمیم داور می‌تواند با یک تصمیم موقت متعاقب یا با تصمیم نهایی در خصوص موضوع مورد اختلاف فسخ یا اصلاح شود، تأثیری در اجرای آن ندارد. نهایی بودن یک دستور موقت باید از منظر خودش مدنظر قرار گیرد. از این‌رو دستور موقت می‌تواند رأی محسوب شده و از ضمانت اجرای دادگاهها برای آرای صادره از داور برخوردار شود. به‌نظر می‌رسد برخی صاحب‌نظران داخلی نیز با تقسیم‌بندی دستور موقت در دسته انواع رأی داوری، نظر بر پذیرش چنین دیدگاهی داشته‌اند (شیروی، ۱۳۹۲: ۲۶۰-۲۵۷) و حتی با صراحة بیان کرده‌اند که استفاده از عبارت «دستور موقت» به‌جای «رأی موقت»، اهمیت چندانی نداشته، چراکه «اگر دستور موقت از دیدگاه قانون داوری تجاری بین‌المللی رأی تلقی نشود، امکان اجرای آن پیش‌بینی نشده است» (شیروی، ۱۳۹۲: ۲۶۰). در صورت پذیرش چنین دیدگاهی در داوری‌های مشمول قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران، مستفاد از بند ۱ ماده ۳۵ قانون مزبور، خوانده دعوای داوری می‌تواند برای الزام خواهان به تبعیت از مفاد قرار تأمین هزینه‌ها به دادگاه مراجعه کند. بند ۱ این ماده بیان می‌دارد: «به‌استثنای موارد مندرج در مواد ۳۳ و ۳۴، آرای داوری که مطابق مقررات این قانون صادر شود قطعی و پس از ابلاغ لازم‌الاجرا است و در صورت درخواست کتبی از دادگاه موضوع ماده (شش) ترتیبات اجرای احکام دادگاهها به مورد اجرا گذاشته می‌شوند».

پرسش دیگر این است که چنانچه قرار تأمین هزینه‌ها در قالب دستور موقت از سوی دادگاه صادر شود، ضمانت اجرای آن، چه خواهد بود؟ در پاسخ، باید توجه داشت که تمام ضمانت اجراهای قانونی مترتب بر دستورهای موقت صادره دادگاهها، در خصوص این نوع از دستور موقت نیز جاری خواهد بود؛ به‌عبارت دیگر تمامی مقررات حمایتی قانون اجرای احکام مدنی مصوب ۱۳۵۶ از چنین دستور موقتی نیز پشتیبانی می‌کنند. در عین حال، این سؤال نیز جای طرح دارد که چنانچه دادگاه در دستور موقت صادره، مقرر دارد که داور، مکلف است در صورت عدم تأمین هزینه‌ها از سوی خواهان، رسیدگی را متوقف کرده و با انقضای مهلت مقرر و عدم اجرای قرار، دعوای خواهان را مردود اعلام کند، آیا داور، مکلف به تبعیت از دستور مزبور خواهد بود یا خیر؟ براساس قواعد سنتی آینین دادرسی مدنی، پاسخ به این پرسش، مثبت است، زیرا مخاطب دستور موقت می‌تواند هر مرجع رسیدگی‌کنندگان از جمله داور باشد؛ اما در عین حال، از آنجا که جدیدترین رویکردهای داوری، تمایل به تحديد هرچه بیشتر مداخلات دادگاه در فرایند داوری دارند و استقلال داور در مقام رسیدگی از اهمیت فوق العاده‌ای برخوردار است، به‌نظر می‌رسد پاسخ منفی و جاهت بیشتری داشته باشد. در اینجا مناسب است حمایت کنوانسیون نیویورک در خصوص شناسایی و اجرای آرای داوری خارجی از قرار تأمین هزینه‌های صادره در داوری بررسی شود. در خصوص حمایت

اجرایی کنوانسیون نیویورک در زمینه شناسایی و اجرای آرای داوری خارجی از اجرای دستورهای موقت صادره توسط داور، دیدگاه غالب این است که دستور موقت مطابق کنوانسیون نیویورک قابل اجرا نیست. دلیل این دیدگاه این است که یک دستور بهمنظر اینکه یک رأی مطابق کنوانسیون نیویورک محسوب شود، باید به طور نهایی اختلاف ارجاع شده به داور را حل و فصل کند. دستور موقت ماهیتاً امری موقتی است و چون دستور موقت، شرط «نهایی بودن» مقرر در فراز «ه» بند ۱ ماده ۵ کنوانسیون نیویورک را ندارد، لذا برخی (Voser, 2007:184) بر این باورند که دستور موقت، از حمایت‌های مقرر برای آرای داوری در کنوانسیون نیویورک برخوردار نیست. با این حال برخی دیگر (kojovic, 2001:523-524) معتقدند با توجه به اینکه صدور دستور موقت این موضوع را حل می‌کند که آیا دستور موقت باید صادر شود یا خیر و این تصمیم‌گیری نوعی تصمیم‌گیری نهایی است، می‌توان امکان اجرای دستور موقت صادره از داور توسط مقررات کنوانسیون نیویورک را پذیرفت و این موضوع که این تصمیم می‌تواند با تصمیم موقت دیگری یا با صدور رأی نهایی دعوا فسخ یا اصلاح شود، تأثیری در نهایی بودن آن ندارد. بنابراین قرار تأمین هزینه از حمایت کنوانسیون نیویورک برخوردار است، مگر اینکه یکی از موانع اجرای رأی داوری مندرج در ماده ۵ کنوانسیون نیویورک، موجود باشد. برای مثال، اگر قانون شکلی حاکم بر داوری، صدور قرار تأمین هزینه‌ها توسط داور را ممنوع کرده باشد، موضوع می‌تواند مشمول فراز «ب» بند ۲ ماده ۵ پنج کنوانسیون نیویورک^۱ (مخالفت رأی داوری با نظم عمومی کشور محل اجرای رأی) باشد. همچنین در موردی که صدور قرار تأمین هزینه‌ها بدون استماع دفاعیات خواهان علیه وی صادر شود، موضوع مشمول فراز «ب» بند ۱ ماده مزبور^۲ خواهد بود.

۸. نتیجه

اگرچه امکان صدور قرار تأمین هزینه‌ها در قانون داوری تجاری بین‌المللی ایران به صراحت بیان نشده، با استناد به ماده ۱۷ قانون مزبور و با توجه به اینکه قرار تأمین هزینه‌ها نیز مرتبط با موضوع اختلاف طرفین است، امکان درخواست صدور چنین قراری هم از سوی داور و هم از طرف دادگاه وجود دارد. متقاضی صدور چنین قراری خوانده دعوای اصلی یا خوانده دعوای

۱. «۲. در صورتی ممکن است از شناسایی و اجرای حکم داوری نیز امتناع به عمل آید که مرجع صالح کشوری که شناسایی و اجرای حکم از آن درخواست شده، احراز کند که: ... ب) شناسایی یا اجرای حکم با نظم عمومی آن کشور مغایرت دارد.»
۲. «۱. مرجع صالحی که تقاضای شناسایی و اجرای حکم از آن شده، می‌تواند به درخواست طرفی که علیه وی به حکم استناد شده و تنها درصورتی که طرف یادشده دلایل زیر را برای آن تهیه کند، از شناسایی و اجرای حکم امتناع ورزد؛ ... ب) اخطار صحیح به طرفی که علیه وی به حکم استناد شده در مورد انتصاف داور یا جریان رسیدگی داوری داده نشده یا قادر نبوده است به گونه دیگری مورد خود را مطرح کند؛ ...».

تقابل بوده که برای جبران هزینه‌های داوری متحمله ناشی از طرح دعوای واهی حق درخواست صدور این قرار را دارد. در بررسی درخواست صدور قرار تأمین هزینه‌ها علاوه‌بر توجه به دو عنصر فوری بودن و اهمیت داشتن که در صدور انواع دیگر قرارها نیز مدنظر قرار می‌گیرد، توجه به عواملی مانند احتمال پیروزی خوانده در دعوا و دشواری وصول هزینه‌های خوانده از خواهان نیز باید مدنظر قرار گیرد. قرار تأمین هزینه‌ها چنانچه توسط دادگاه صادر شود، قابلیت اعتراض ندارد، اما در صورت صدور آن توسط داور همانند سایر آرای داوری در دادگاه صالح قابل اعتراض است.

علاوه‌بر دادگاه که می‌تواند از ضمانت اجراهای موجود برای الزام به اجرای مفاد دستور وقت استفاده کند، داور نیز در راستای الزام اشخاص به اجرای مفاد قرار تأمین هزینه‌ها از ضمانت اجرای داخلی برخوردار است و می‌تواند ضمن تعیین مهلتی برای اجرای قرار در صورت عدم تبعیت، قرار رد دعوا صادر کند. همچنین قرار تأمین هزینه‌ها چون رأی محسوب می‌شود، از حمایت‌های مقرر در کنوانسیون نیویورک برای اجرای آرای داوری خارجی برخوردار است.

منابع الف) فارسی

۱. امیرمعزی، احمد (۱۳۸۸). داوری بین‌المللی در دعاوی بازرگانی، ج ۲، تهران: دادگستر.
۲. جعفری لنگرودی، محمد جعفر (۱۳۷۲). ترمینولوژی حقوق، ج ۲، تهران: گنج دانش.
۳. جنیدی، لعیا؛ حق پرست، رضا (۱۳۹۳). «خلافهای قانون آبین دادرسی مدنی در صدور قرار دستور موقت از جانب داور»، *مجله حقوق خصوصی*، دوره ۱۱، ش ۲، ص ۴۱۱-۴۳۵.
۴. جنیدی، لعیا (۱۳۷۶). قانون حاکم در داوری‌های تجاری بین‌المللی، ج ۱، تهران: دادگستر.
۵. ——— (۱۳۷۸). *تفاوت بررسی تطبیقی قانون داوری تجاری بین‌المللی*، ج ۱، تهران: انتشارات دانشکده حقوق و علوم سیاسی دانشگاه تهران.
۶. ——— (۱۳۹۲). *اجرای آرای داوری بازرگانی خارجی*، ج ۳، تهران: مؤسسه مطالعات و پژوهش‌های حقوقی شهر داش.
۷. خدابخشی، عبدالله (۱۳۹۱). حقوق داوری و دعاوی مربوط به آن در رویه قضایی، ج ۱، تهران: شرکت سهامی انتشار.
۸. رضایی، علی (۱۳۹۵). «مسئله هزینه‌ها در داوری‌های تجاری بین‌المللی»، *مجله مطالعات حقوقی*، دوره هشتم، ش ۳، ص ۴۹-۱۹.
۹. شمس، عبدالله (۱۳۸۳). «موارد صدور دستور موقت و عوامل مؤثر در تشخیص آن»، *مجله تحقیقات حقوقی*، ش ۳۹، ص ۴۸-۹.
۱۰. ——— (۱۳۸۴). آبین دادرسی مدنی، ج ۳، تهران: دراک.
۱۱. شیروی، عبدالحسین (۱۳۹۲). *داوری تجاری بین‌المللی*، ج ۲، تهران: سمت.
۱۲. صفائی، سید حسین (۱۳۷۷). «ساختن چند درباره نوآوری‌ها و نارسایی‌های قانون داوری تجاری بین‌المللی»، *مجله دانشکده حقوق و علوم سیاسی*، دوره ۴۰، ص ۳۹-۵.
۱۳. لیو، جولیان دی ام؛ میستلیس، لوکاس ای؛ کرول، استفان ام (۱۳۹۱). *داوری تجاری بین‌المللی تطبیقی*، ترجمه محمد حبیبی مجتبه، ج ۱، قم: انتشارات دانشگاه مفید.

۱۴. نهرینی، فریدون؛ موسوی، سید عباس (۱۳۹۶). «مراجع صالح برای صدور دستور موقت با رویکرد تطبیقی»، *فصلنامه قضایات*، ش. ۸۹، ص. ۵۹-۳۷.

ب) خارجی

15. Adhipathi, Sandeep. (2003). *Interim Measures in International Commercial Arbitration past, present and future*, .LLM Theses and Essays.Paper 1, available at: digitalcommons.law.uga.edu/stu_llm/1/
16. Bench Nieuwveld, Lisa (2017). *Third-Party Funding in International Arbitration*, 2 edition, Wolters Kluwer.
17. Berger, Bernhard (2010). “Arbitration Practice: Security for Costs; Trends and Developments in Swiss Arbitral Case Law”, *ASA Bulletin*, 28(1), p.7-81
18. Blackaby, Nigel, Partasides, Constantin, Redfern, Alan and Hunter, Martin(2009), Redfern and Hunter on International Arbitration, Fifth Edition, United Kingdom: Oxford University Press
19. Born, Gary (2004). *International Commercial Arbitration*, Second Edition, The Netherlands: Kluwer Law International
20. Gu, Weixia (2005). “Security for Costs in International Commercial Arbitration”, *Journal of International Arbitration*, Vol.22, No.3, p.167-206
21. Kee, Christopher(2007), “International Arbitration and Security for Costs : a Brief Report on Two Developments”, *American Review of International Arbitration*, Vol. 17, issue. 2, pp. 273-280.
22. Kojovic, Tijana(2001), “Court Enforcement of Arbitral Decisions – How Final is Provisional?”, *Journal of International Arbitration*, Vol. 18, Issue 5, p.511-532
23. Lawrence, William (1982). “Application of the Clean Hands Doctrine in Damage Actions”, *Notre Dame Law Review*, Vol.57, Issue 4, 673-688.
24. Moses, Margaret. (2008). *The Principles and Practice of International Commercial Arbitration*, Cambridge: Cambridge University Press.
25. Redfern, Alan& O’Leary, Sam (2016). “Why it is time for international arbitration to embrace security for costs”, *Arbitration International*, 32, p. 397–413
26. Rubins, Noah (2000). “In God We Trust, All Others Pay Cash: Security for Costs in International Commercial Arbitration”, *American Review of International Arbitration*, Vol. 11, No.3, p. 307-378
27. SAVOLA, Mika (2016). “Interim Measures and Emergency Arbitrator Proceedings”, *Croat. Arbit. Yearb.* Vol. 23, p.73-79
28. Schill, Stephan (2006). “Arbitration Risk and Effective Compliance: Costs-Shifting in Investment Treaty Arbitration”, *The Journal of World Investment & Trade*, 7(5), p.653-697
29. Schwarz, Franz T. & Konrad, Christian W. (2009). *The Vienna Rules: A Commentary on International Arbitration in Austria*, The Netherlands: Kluwer Law International.
- 30 .Shalaan, Wael (2013). Interim Measures in International Commercial Arbitration-A Comparative Study of the Egyptian, English and Scottish Law, PhD Thesis, University of Stirling
31. Sim, Christine (2017). “Security for Costs in Investor-State Arbitration”, *Arbitration International*, Vol.33, No.3, p.427-495
32. Von Goeler, Jonas (2016). *Third-Party Funding in International Arbitration and its Impact on Procedure*, Wolters Kluwer
33. Voser, Nathalie (2007). “Interim Relief in International Arbitration: The Tendency Towards a More Business-Oriented Approach”, *Dispute Resolution International*, Vol. 1, No. 2, p. 171-185
34. Waincymer, Jeffrey (2012). *Procedure and Evidence in International Arbitration*, The Hague: Kluwer Law International.